

Las PYMES en España, necesarias y frágiles

Joaquín Trigo Portela

Director General

Instituto de Estudios Económicos

1

Obstáculos en presencia para España

Obstáculos en presencia para España (I)

1. Fin estímulo aportado por el euro
2. Coste del crédito: más caro
(caída del rating implica más prima de riesgo...)
3. Acceso al crédito: más difícil
(garantías, compensaciones, exigencias en análisis....)
4. Desapalancamiento
(no reparto de beneficios, el dinero se queda en empresa, pero no va a inversión sino a pagar endeudamiento anterior)
5. Sistema bancario: recuperación solvencia (proceso que será lento y necesario para acceso fluido al crédito)
6. Pérdida de capital productivo
(por reconversiones, cambios de actividad y/o cierres de empresas)

Obstáculos en presencia para España (II)

7. Caída de la demanda:
 - ✓ Paro
 - ✓ Temor por parte de quien tiene empleo
 - ✓ Descenso en valor del patrimonio

8. Incremento del coste de cumplimiento de la regulación
9. Ajuste del Sector Público mediante reducción del gasto
10. Malas políticas económicas (por ejemplo, empleo genera consumo y no viceversa)
11. Incremento de impuestos para cubrir déficit en curso

Obstáculos en presencia para España (III)

12. Falta de confianza
13. Población: retorno a tasa de crecimiento lento
14. Precios: incidencia alcista
 - ✓ por aumento de la demanda de países emergente
 - ✓ por incremento descontrolado de la emisión monetaria
15. Competencia desleal de la economía sumergida



2

Situación coyuntural y perspectivas



Previsiones Macroeconómicas. Media Consenso. Diciembre de 2012

Expectativas económicas

	2012		2013	
	Consenso Funcas Diciembre 2012	Comisión Europea	Consenso Funcas Diciembre 2012	Comisión Europea
PIB	-1,4	-1,4	-1,5	-1,4
Consumo privado	-1,8	-1,9	-2,3	-2,1
Consumo público	-4,3	-4,9	-6,4	-7,2
FBCF	-8,3	-9	-6,1	-5,6
FBCF maquinaria y b.equipo	-6,3	-6,6	-3,0	-3,5
FBCF construcción	-11,5	-11,3	-8,4	-7,3
Demanda nacional (contribución al PIB)	-3,8	-4	-3,9	-3,8
Exportaciones de bienes y servicios	3,3	2,1	4,7	4,2
Importaciones de bienes y servicios	-4,5	-6,3	-3,0	-3,2
Producción Industrial	-5,3	-	-2,9	-
IPC (media anual)	2,4	2,5	2,2	2,1
Costes laborales (1)	0,3	0,4	0,6	1,4
Empleo (2)	-4,2	-4,5	-2,9	-2,7
Paro (EPA) (% pobl. Activa)	24,9	25,1	26,5	26,6
Saldo C/Corriente (% PIB) (3)	-1,8	-2,4	0	-0,5
Saldo AA.PP (% PIB)	-7,2	-8	-5,6	-6
Deuda Pública (% PIB)	-	86,1	-	92,7

(1) Remuneración media por puesto de trabajo equivalente a tiempo completo: incluye todos los conceptos de coste laboral para las empresas

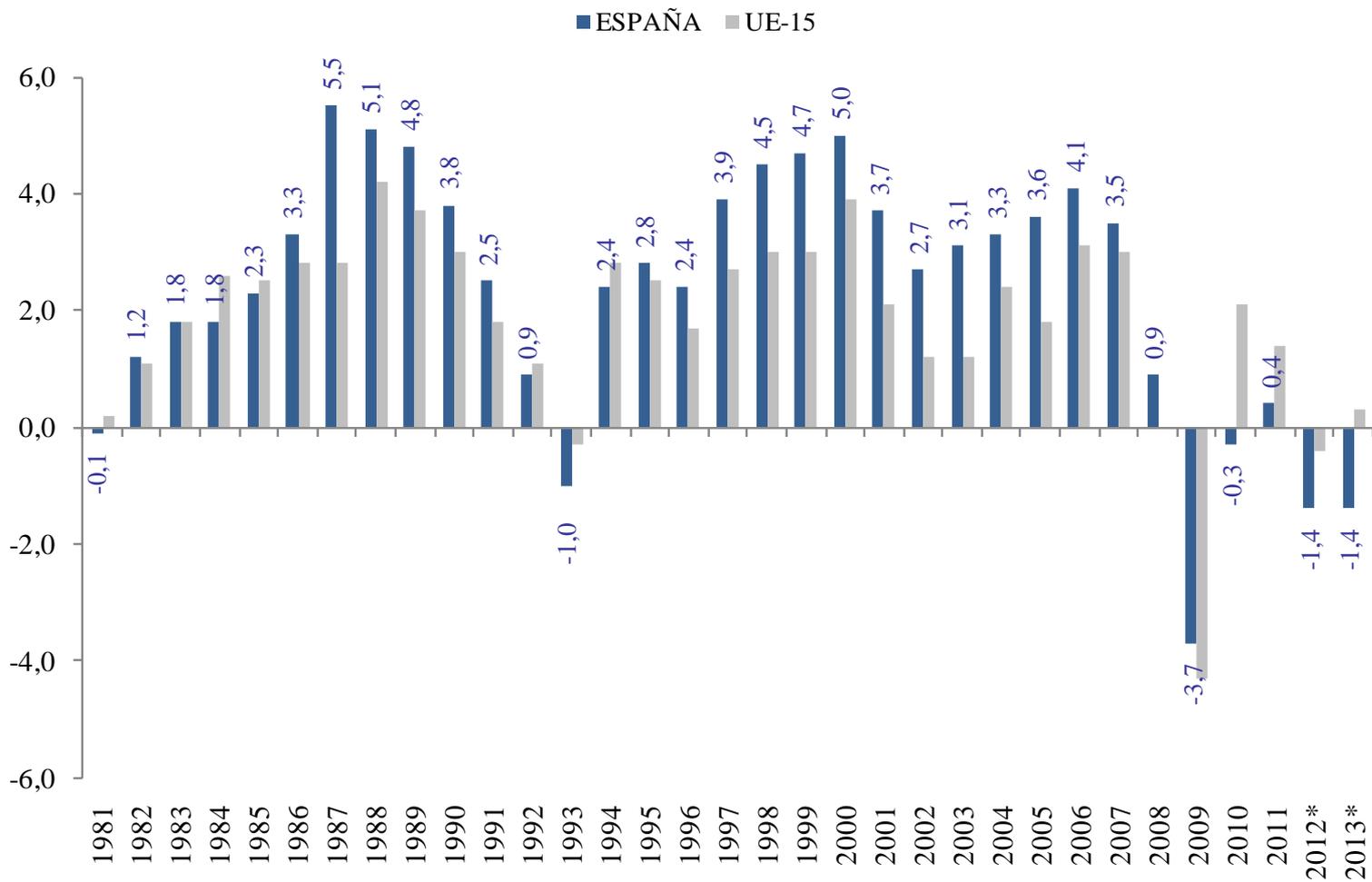
(2) En términos de Contabilidad Nacional: puestos de trabajo equivalentes a tiempo completo

(3) Saldo de la balanza por cuenta corriente, según estimaciones del Banco de España

Evolución del PIB a precios de mercado de 2005 España - UE



(Tasa real de variación interanual en %)



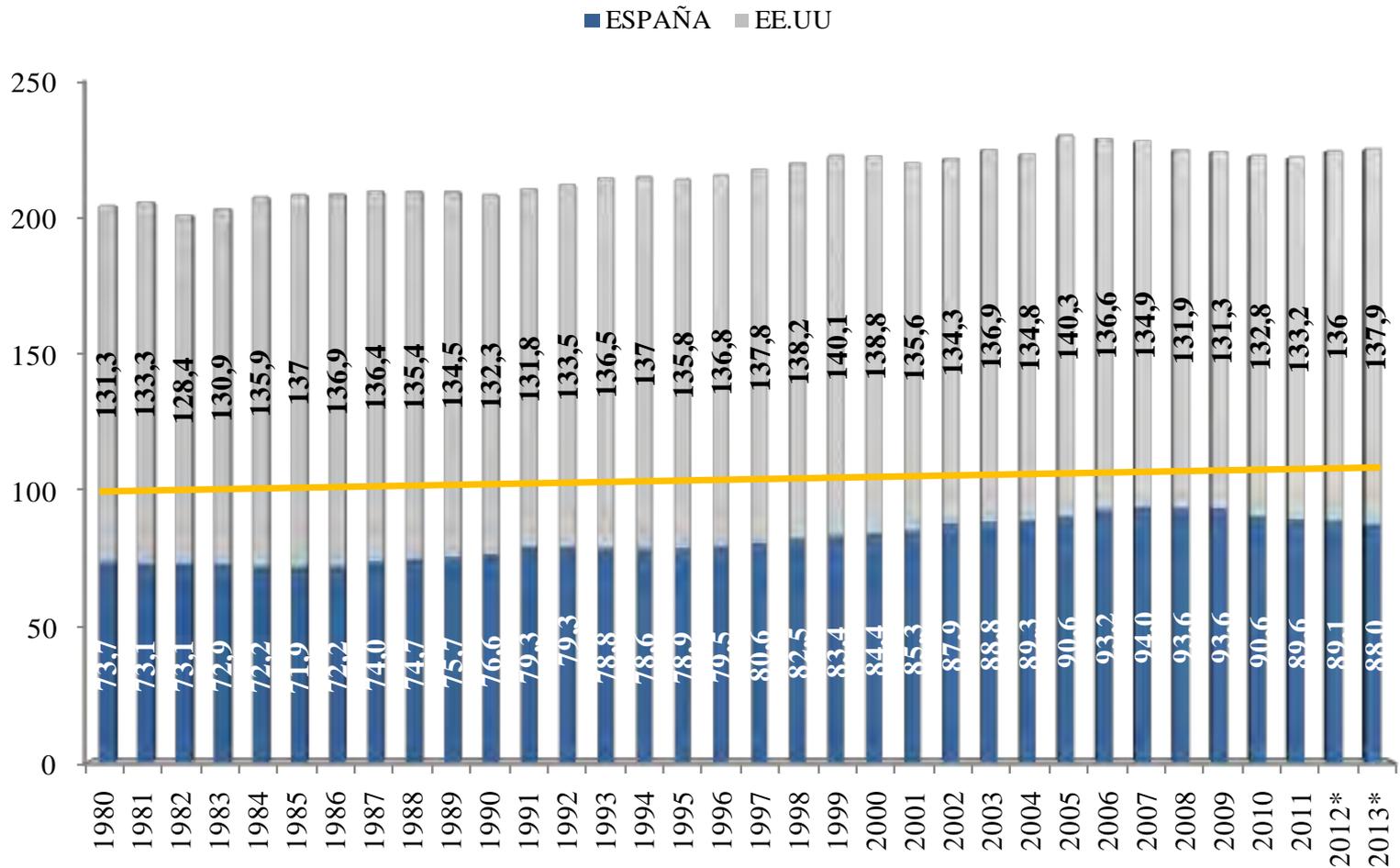
* Previsiones

Fuente: Comisión Europea (Statistical Annex, Autumn 2012)



PIB per cápita

(PIB a precios corrientes y expresado en paridad de poder de compra. UE15=100)



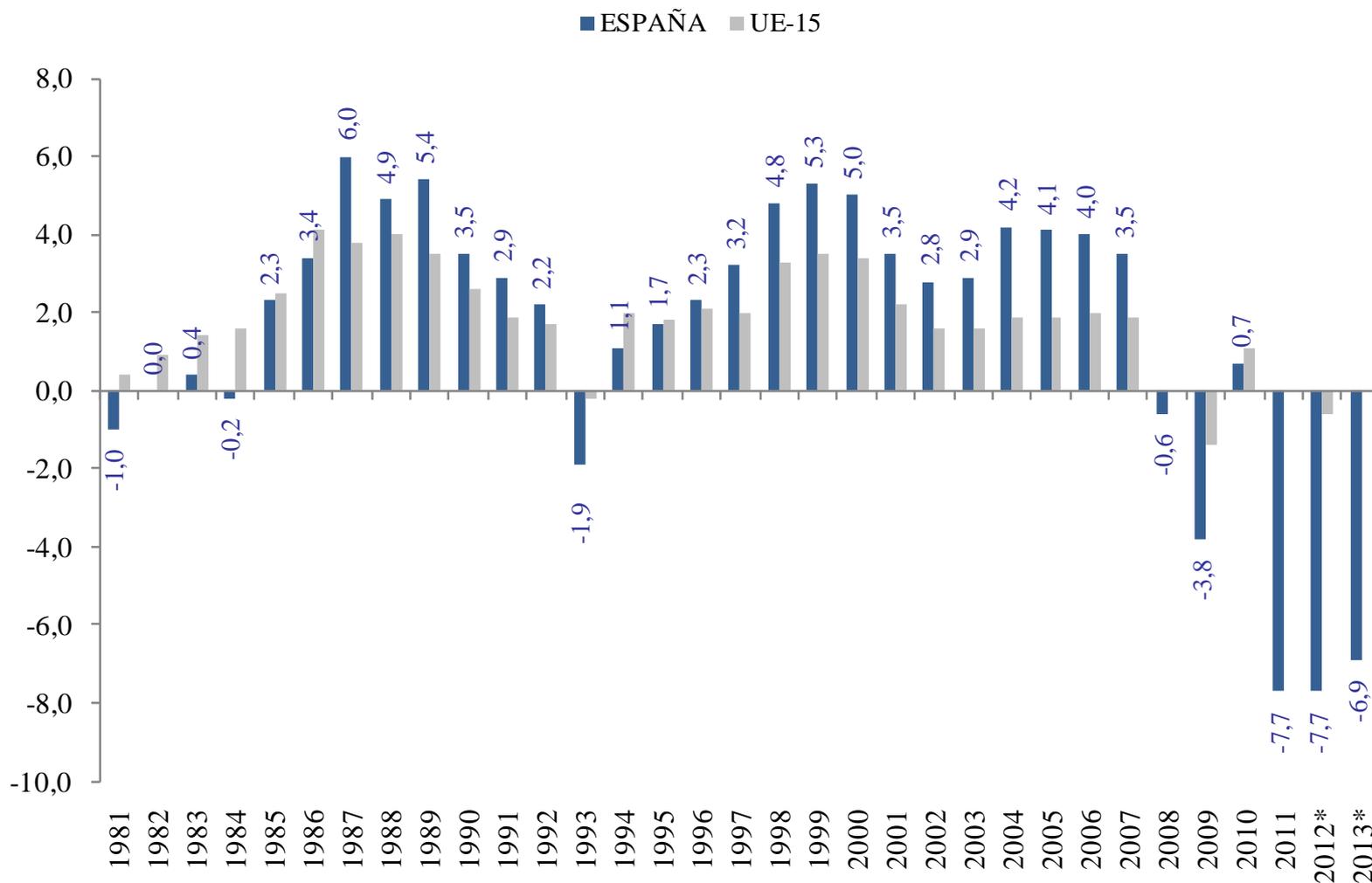
* Previsiones

Fuente: Comisión Europea (Statistical Annex, Autumn 2012)



Evolución del Consumo Privado España - UE

(Tasa real de variación interanual en %)



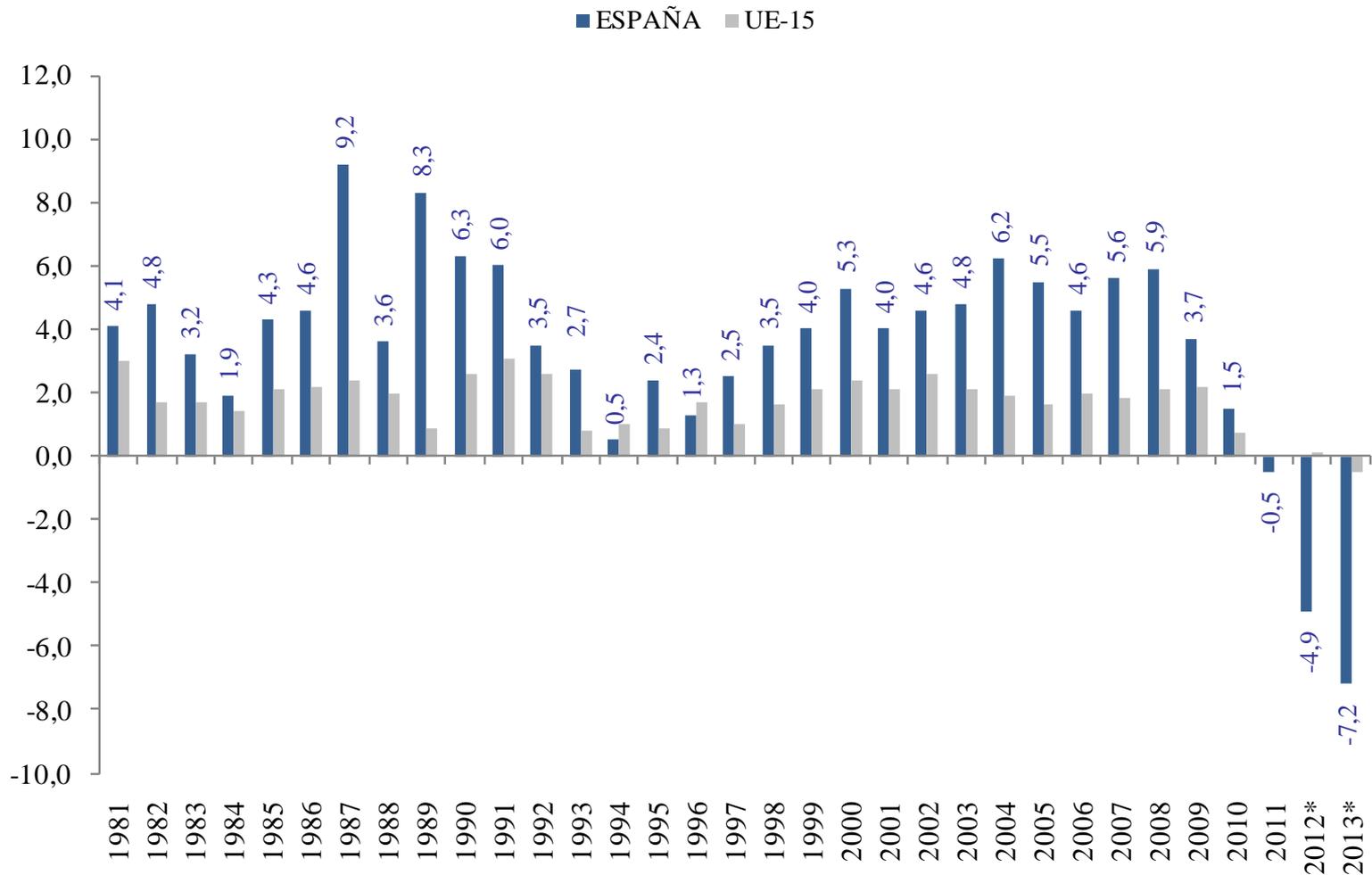
* Previsiones

Fuente: Comisión Europea (Statistical Annex, Autumn 2012)



Evolución del Consumo Público España - UE

(Tasa real de variación interanual en %)



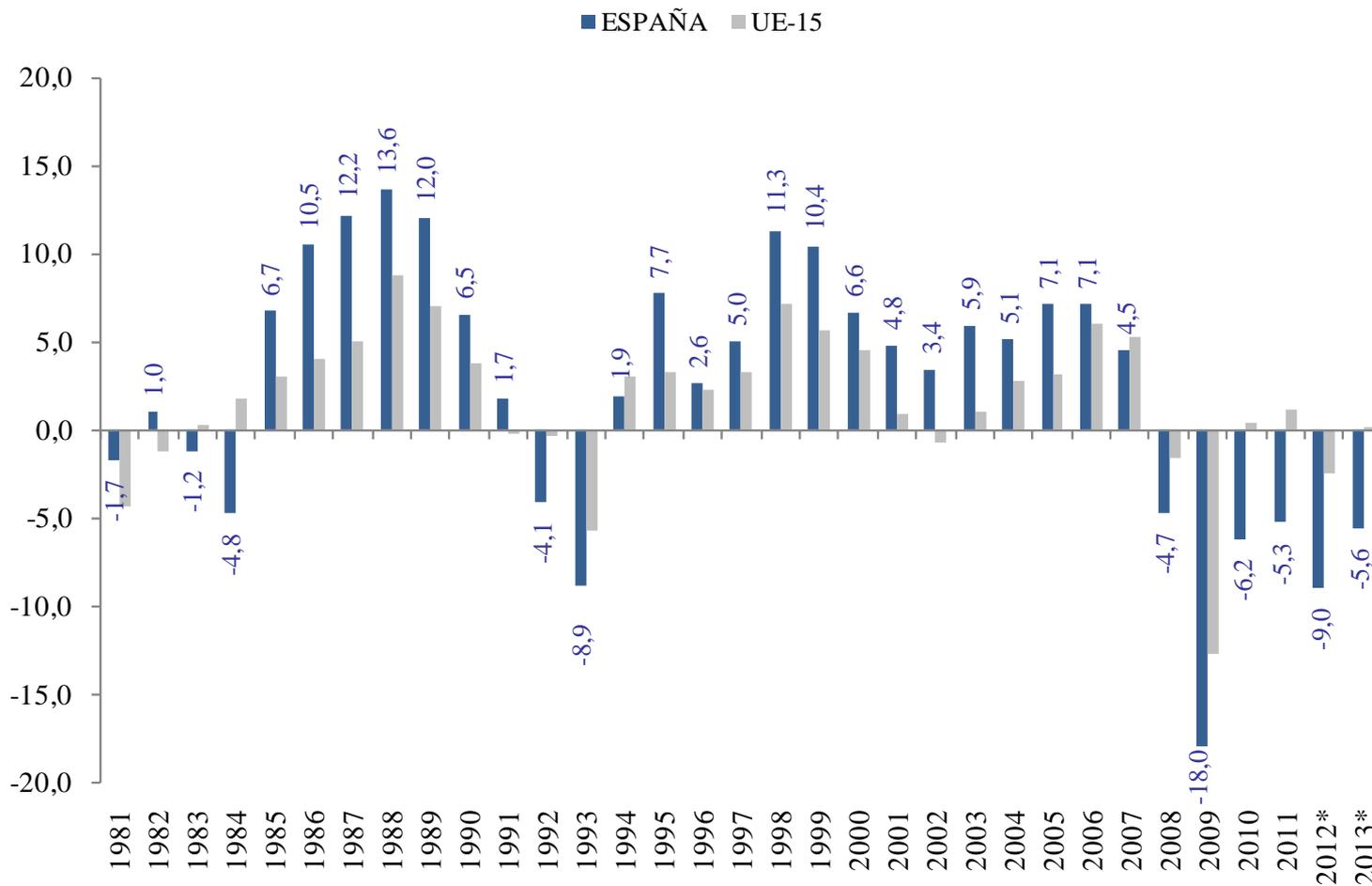
* Previsiones

Fuente: Comisión Europea (Statistical Annex, Autumn 2012)



Evolución de la Inversión (FBCF) España - UE

(Tasa real de variación interanual en %)

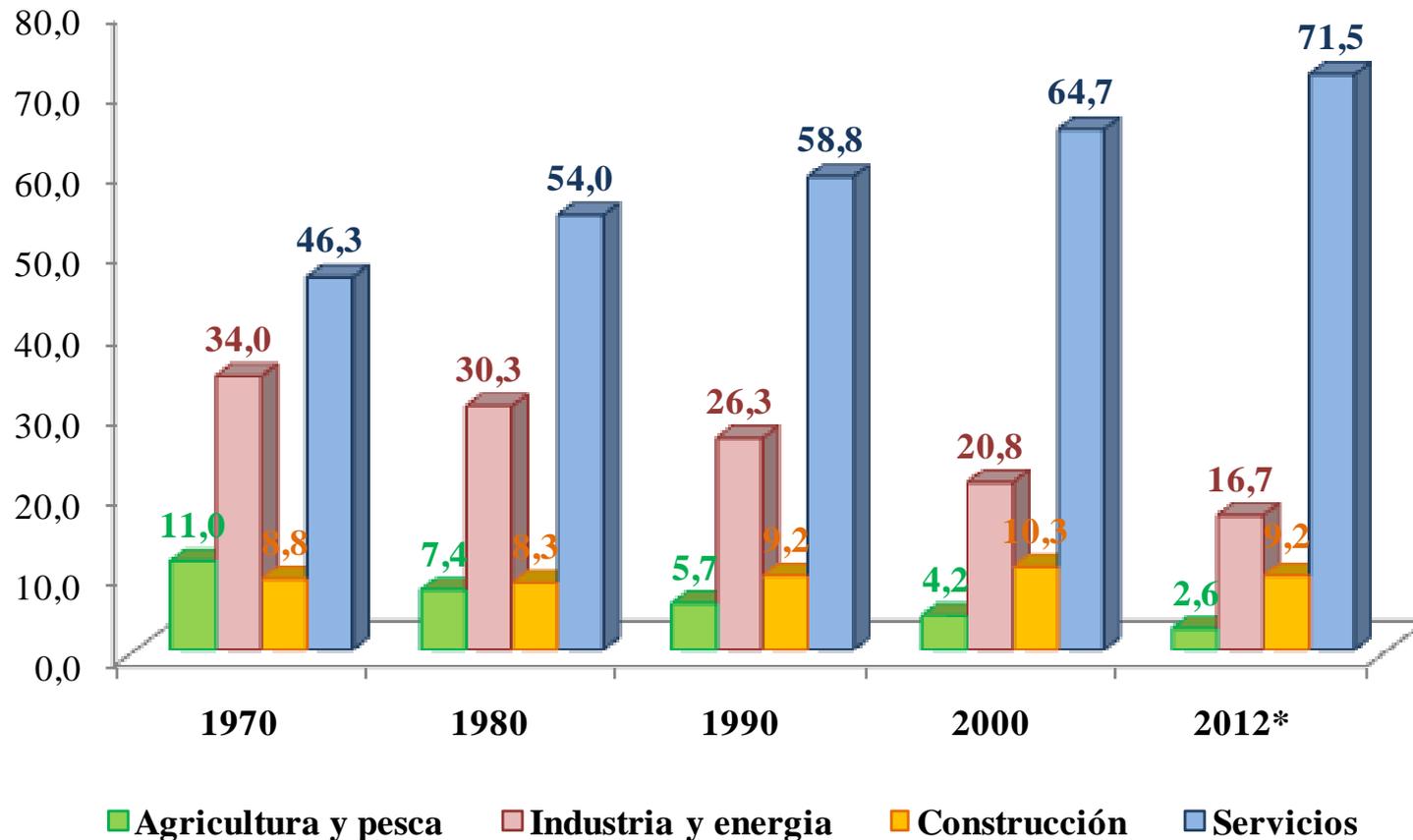


* Previsiones

Fuente: Comisión Europea (Statistical Annex, Autumn 2012)

Estructura del VAB en España

(En % sobre total del Valor Añadido Bruto)



*Datos al tercer trimestre de 2012

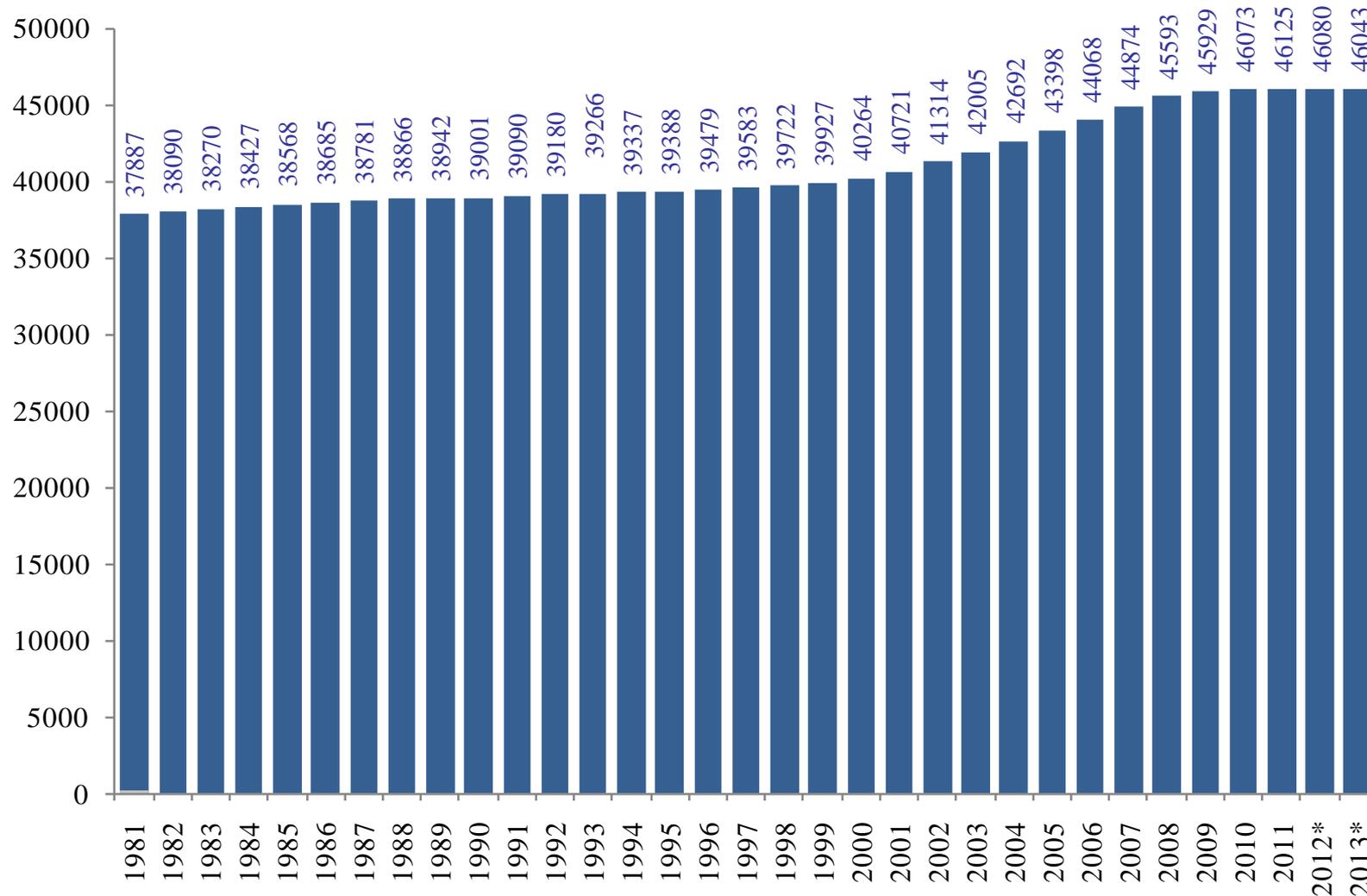
Fuente: Instituto Nacional de Estadística





Población en España

(En miles de personas)

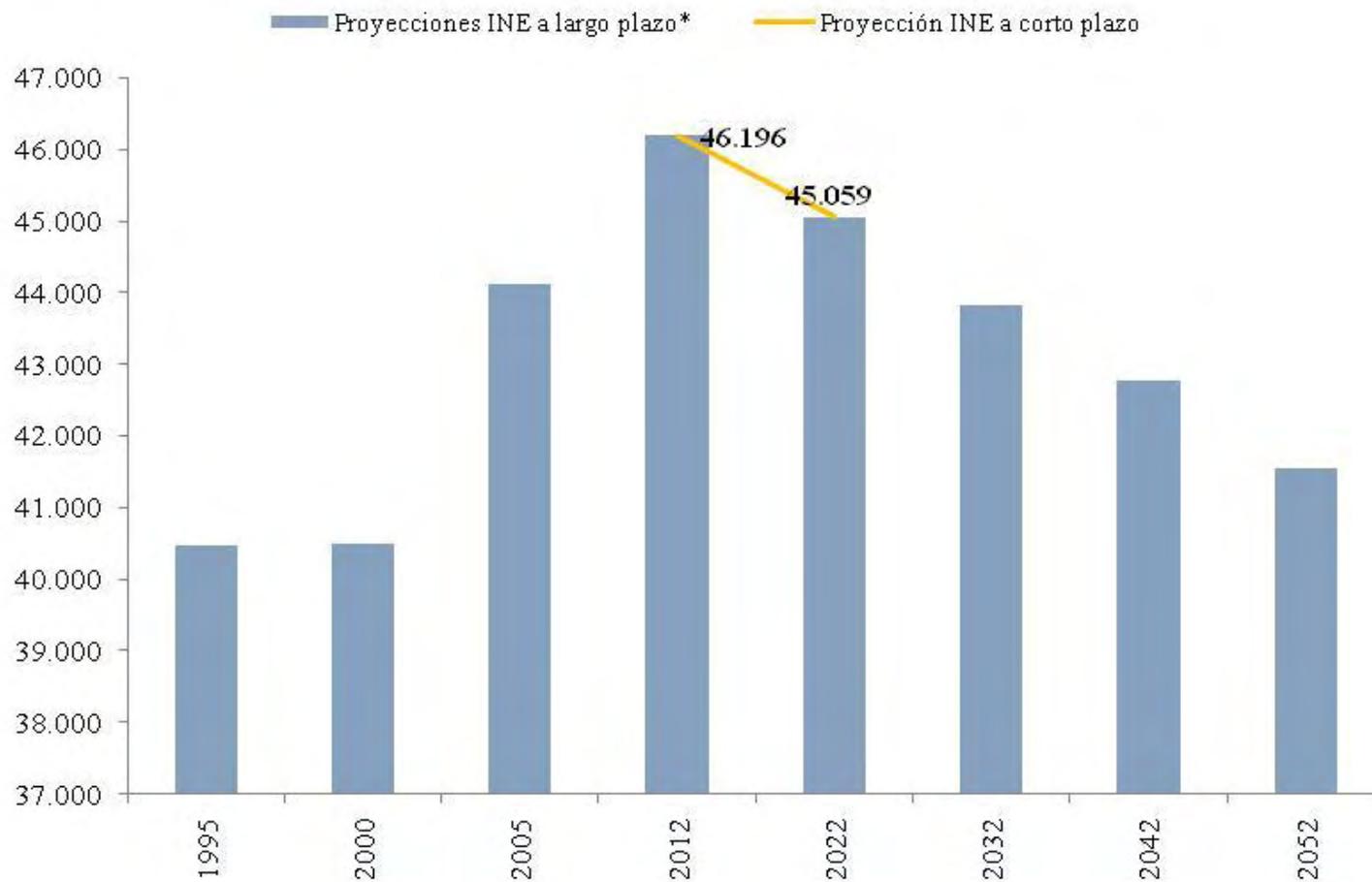


* Previsiones

Fuente: Comisión Europea (Statistical Annex, Autumn 2012)

Perspectivas de población en España

(En miles de personas)



Nota: Datos del Censo 2001, a partir de 2012 proyecciones. Noviembre de 2012

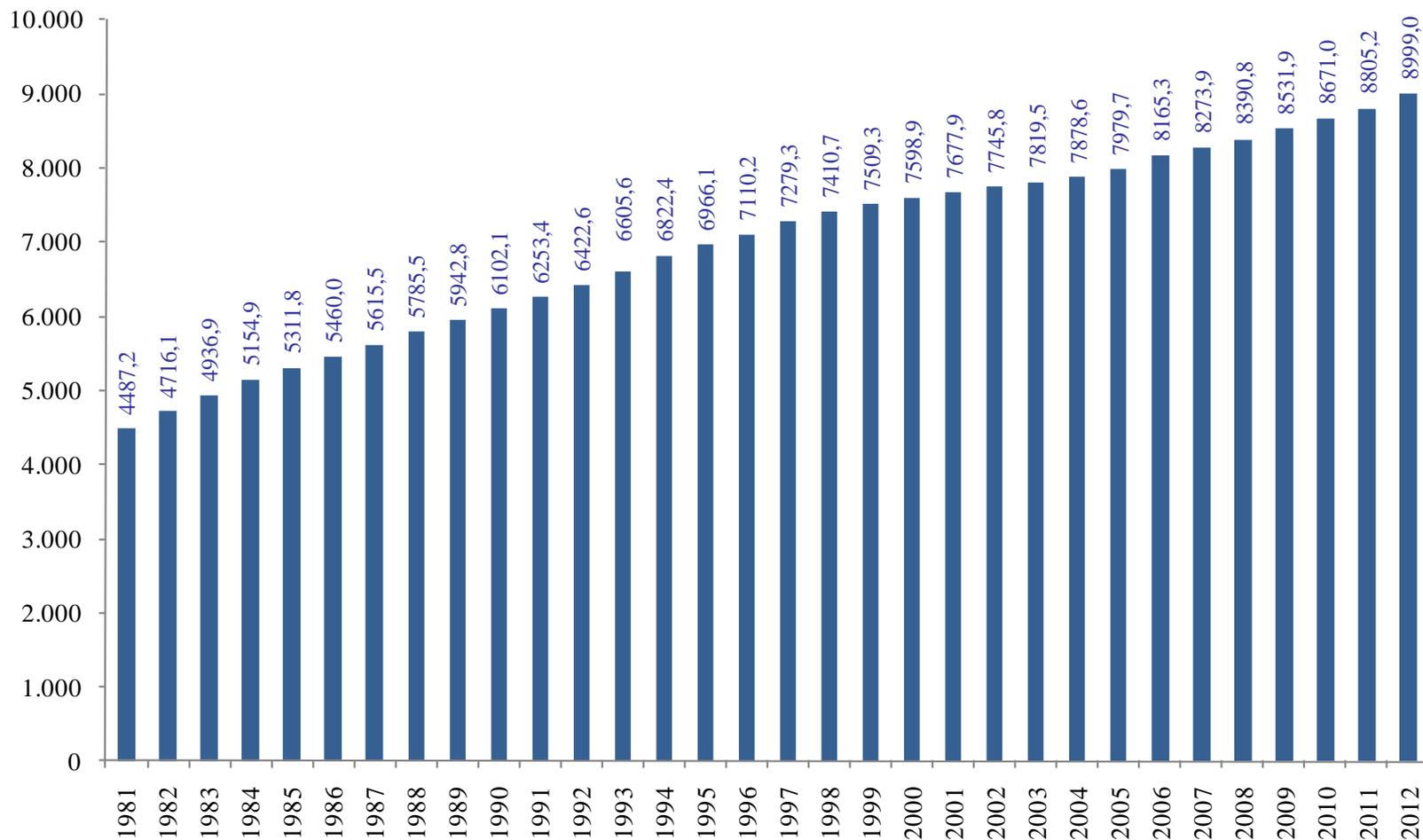
Fuente: INE





Número de pensiones contributivas. España

(En miles)

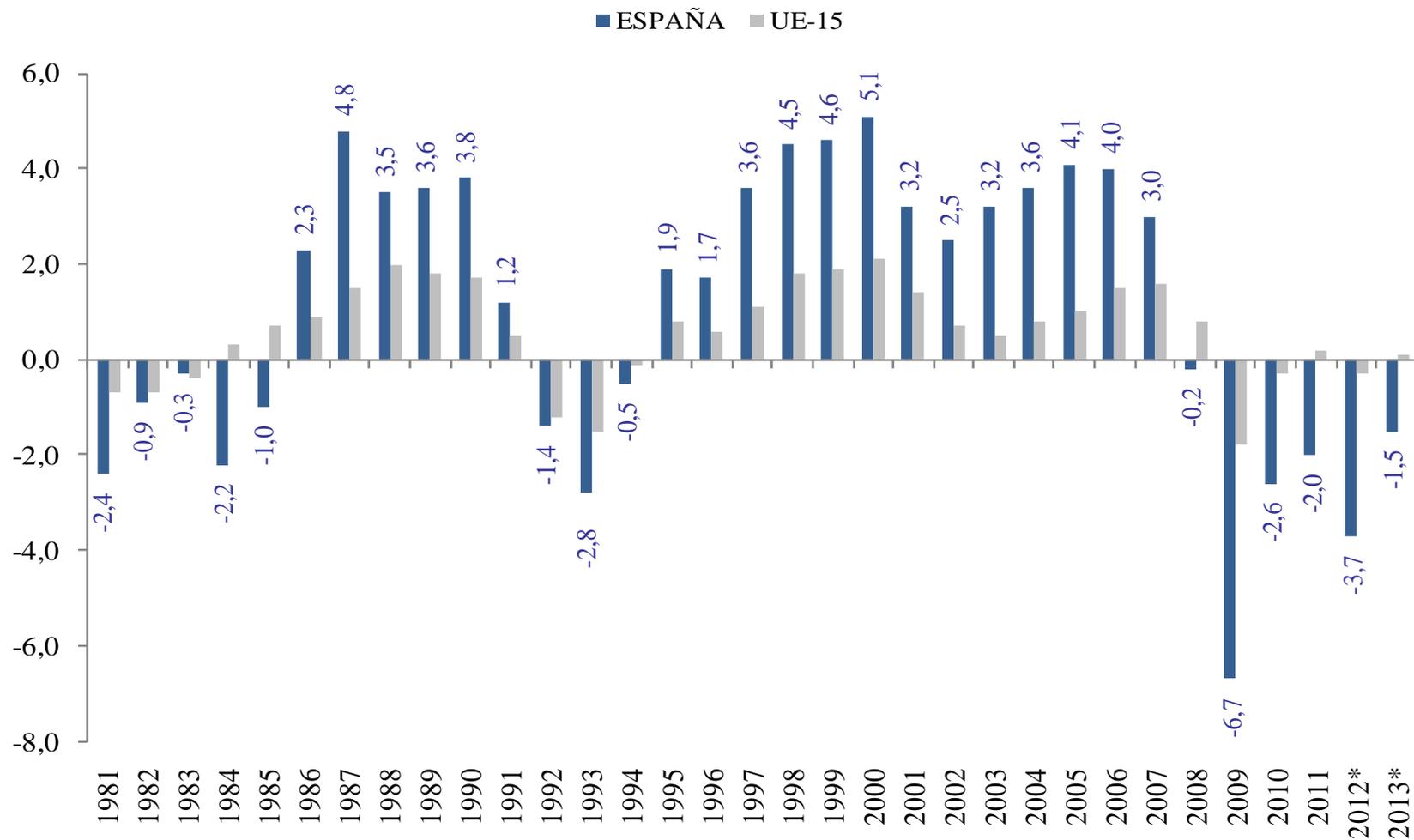


Nota: los datos de diciembre corresponden a diciembre de 2012

Fuente: Ministerio de Trabajo e Inmigración

Evolución del Empleo España - UE

(Tasa de variación interanual en %)



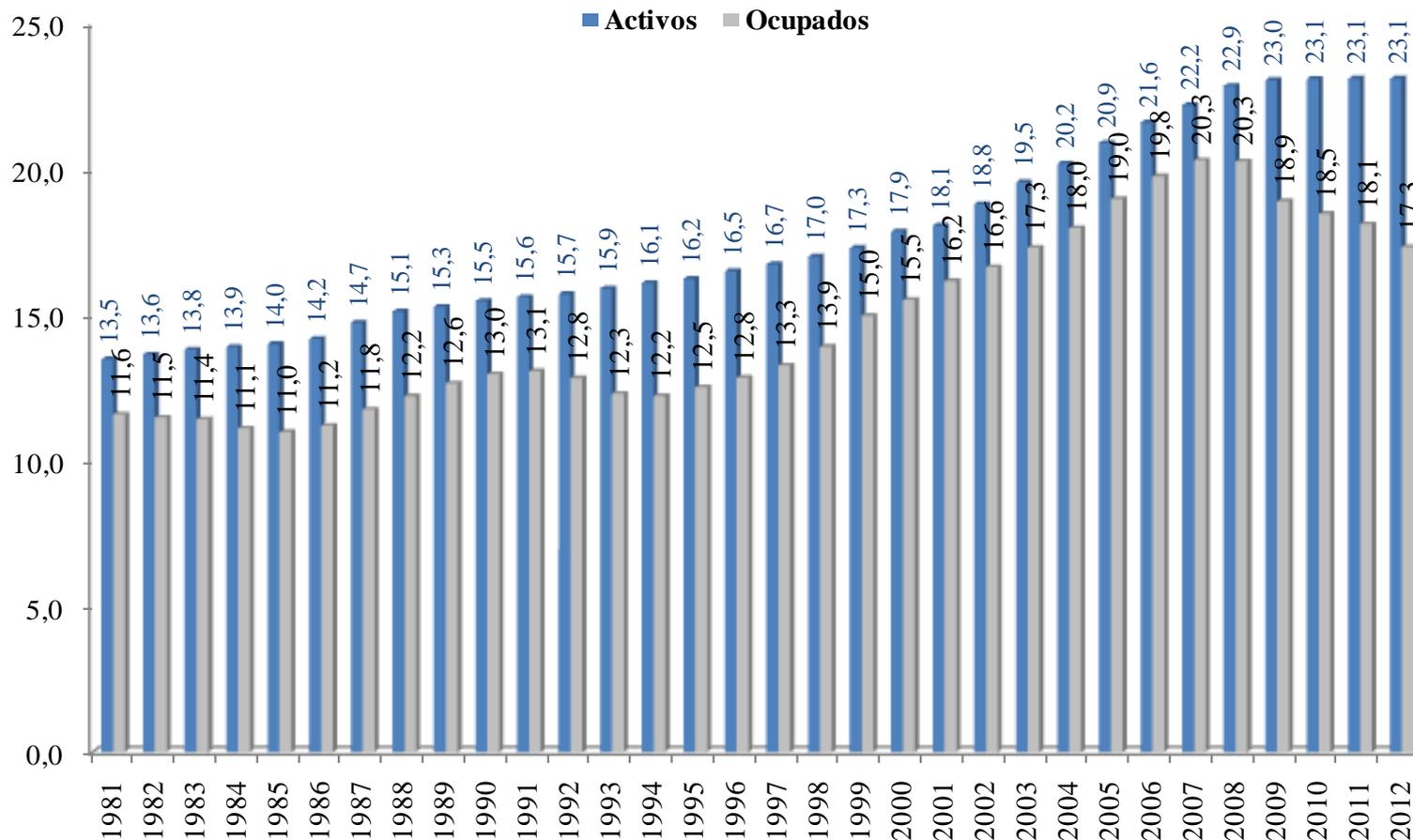
* Previsiones

Fuente: Comisión Europea (Statistical Annex, Autumn 2012)



Evolución del Empleo y los activos. España

(En miles de personas)

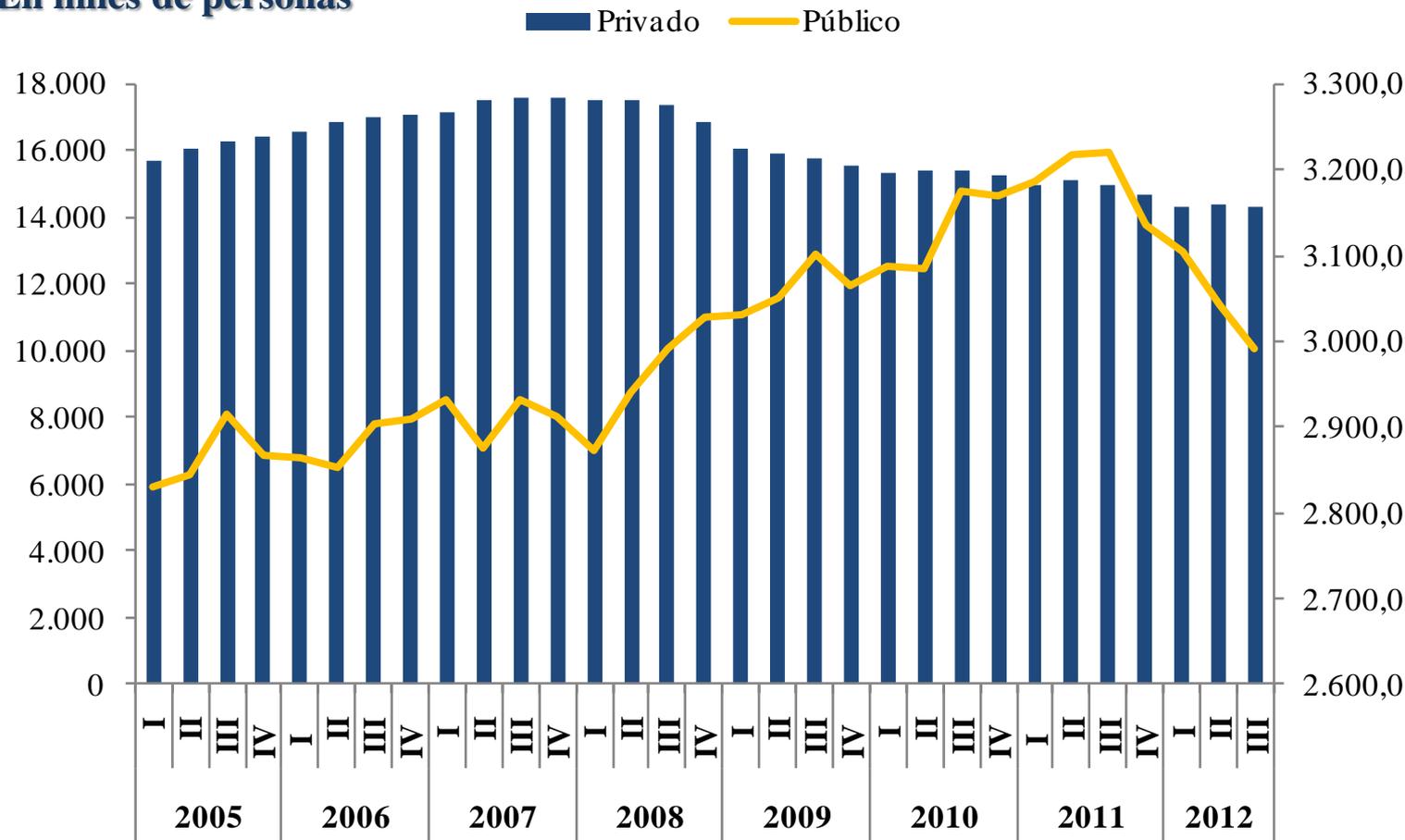


Nota: empleo según EPA. Los datos de 2012 pertenecen al tercer trimestre de 2012

Fuente: Instituto Nacional de Estadística (Encuesta de Población Activa)

Evolución de los ocupados por la naturaleza del empleador. España

(En miles de personas)



*) El empleo privado es la diferencia entre el total de ocupados y los asalariados del sector público. Es decir, comprende: asalariados del sector privado, empleadores, trabajadores independientes y empresarios sin asalariados, miembros de cooperativas y otra situación profesional

Nota: empleo según EPA. Los datos de 2012 pertenecen al tercer trimestre de 2012

Fuente: Instituto Nacional de Estadística (Encuesta de Población Activa)

Personal al servicio de las AA.PP en niveles y como porcentaje de la población activa. 2011

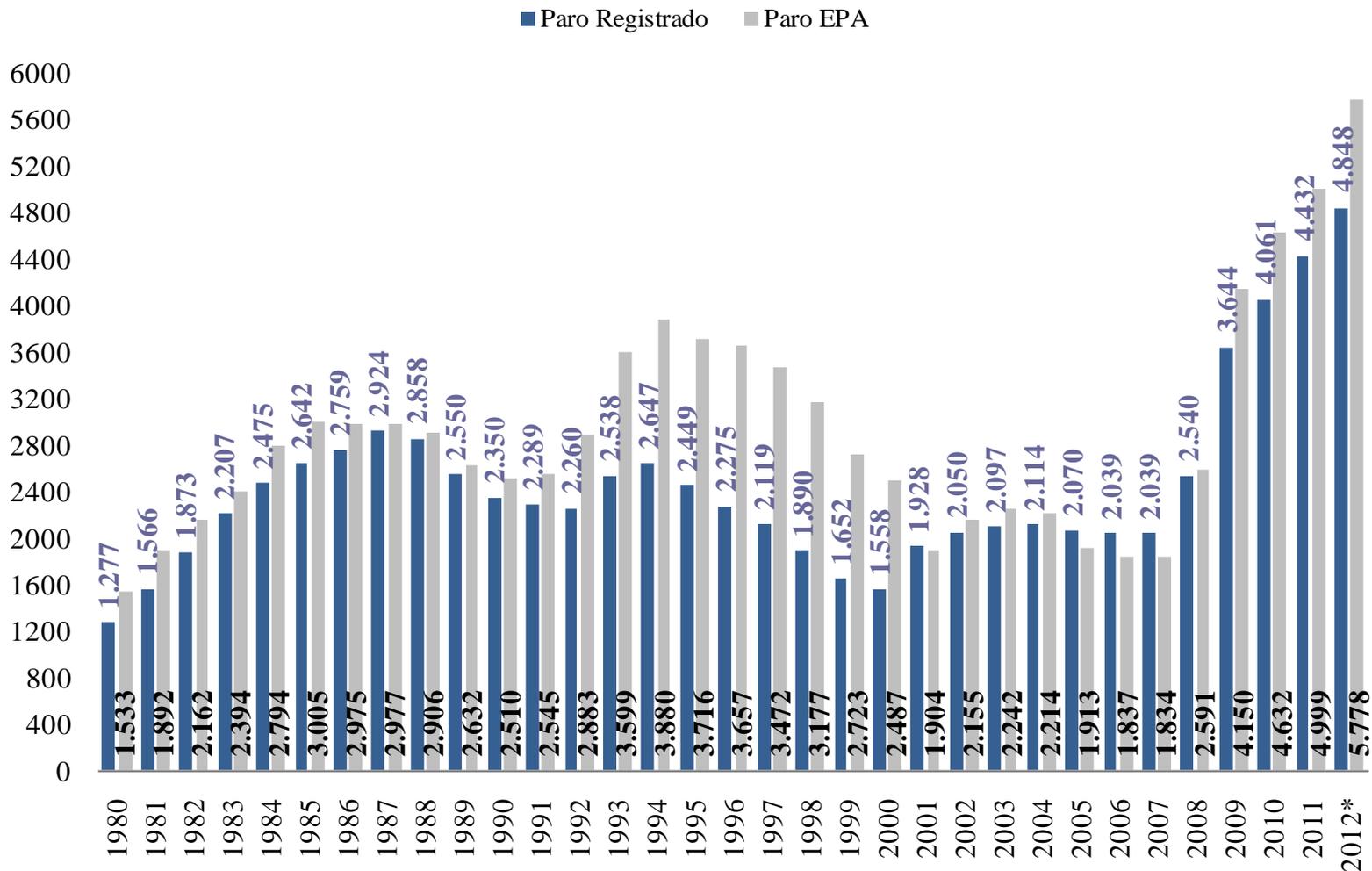
CC.AA./Provincias	TOTAL	% sobre el total	% sobre el total de activos
Andalucía	499.961	18,7%	12,54%
Aragón	93.409	3,5%	14,40%
C.F. Navarra	34.490	1,3%	11,13%
C. Madrid	427.774	16,0%	12,65%
C. Valenciana	229.572	8,6%	9,18%
Canarias	137.912	5,1%	12,46%
Cantabria	33.708	1,3%	12,13%
Castilla-La Mancha	133.585	5,0%	13,36%
Castilla y León	178.577	6,7%	15,10%
Cataluña	306.488	11,4%	8,04%
Extremadura	94.635	3,5%	19,15%
Galicia	154.058	5,7%	11,75%
I. Baleares	59.907	2,2%	10,16%
La Rioja	17.043	0,6%	10,88%
P. Asturias	60.978	2,3%	12,71%
País Vasco	112.514	4,2%	10,63%
R. Murcia	85.855	3,2%	11,64%
Ceuta	10.065	0,4%	29,96%
Melilla	9.949	0,4%	31,99%
TOTAL*	2.680.480	100,0%	11,60%

*No incluye a los extranjeros

Fuente: MAP (Boletín estadístico, julio de 2011)

Paro EPA y Paro registrado. España

(En miles de personas)

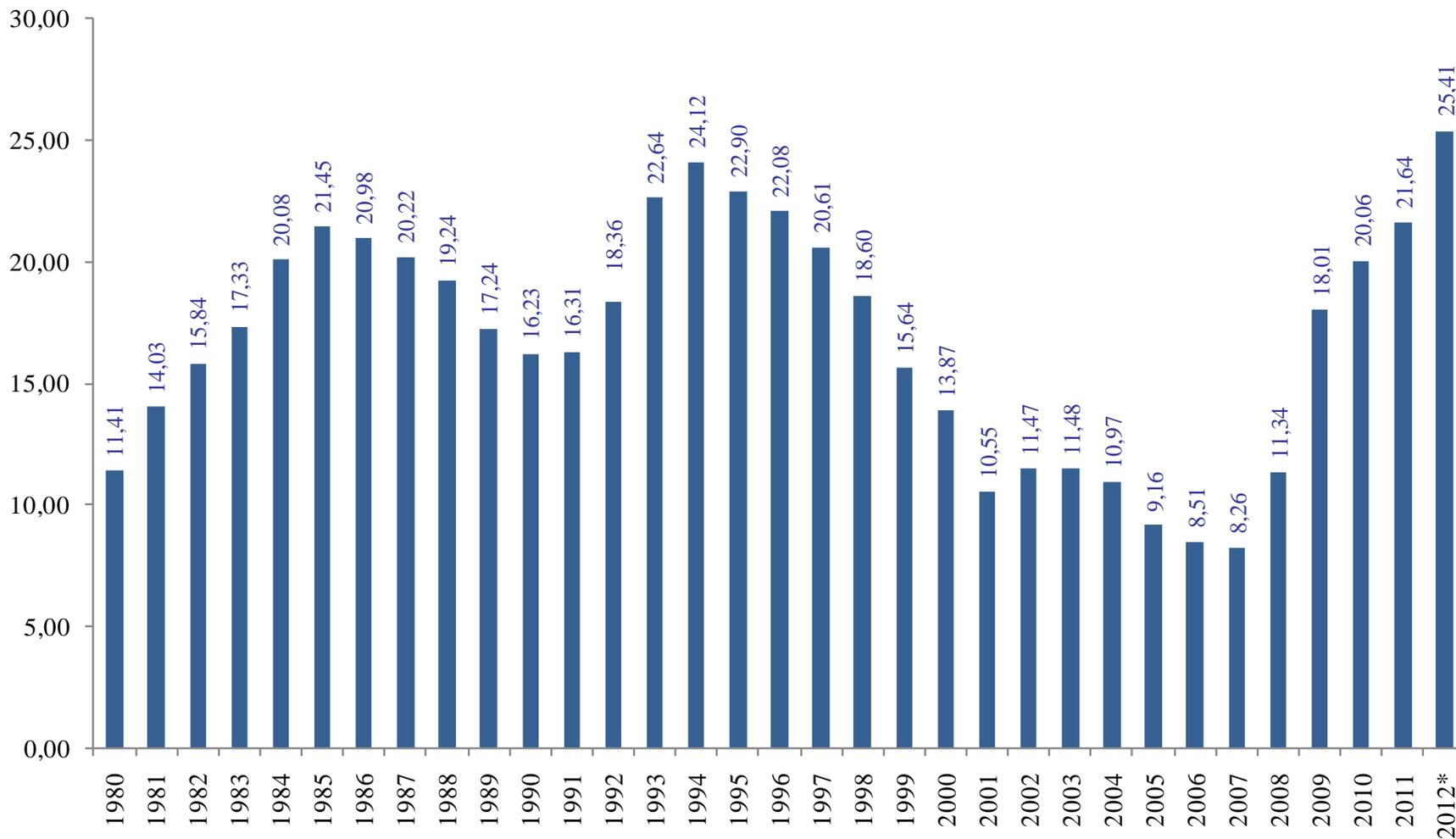


*El dato del paro registrado corresponde al mes de diciembre y el dato de paro según la EPA al tercer trimestre

Fuente: Instituto Nacional de Estadística Ministerio de Trabajo y Seguridad Social

Tasa paro. España

(En %)



* Tercer Trimestre

Fuente: Instituto Nacional de Estadística (Encuesta de Población Activa)



INSTITUTO DE LA ECONOMÍA MUNDIAL: LA TASA DE PARO ESPAÑOL ROZARÁ EL 28% EN 2013

Según las previsiones de invierno que acaba de publicar el Instituto de la Economía Mundial, el nivel de desempleo aumentará en el conjunto de la UE-27 hasta alcanzar una media del 11,1% en 2013. En diez países de la Unión Europea, sin embargo, la tasa de paro bajará levemente y tres países lograrán mantener la misma cifra que en 2012.

Grecia ocupará el primer lugar con una tasa de desempleo que aumentará al 29,3%. Para España, el Instituto de la Economía Mundial prevé un nuevo incremento del nivel de paro que llegará a un 27,9% en 2013. A gran distancia figura Portugal con un 17,7%, seguida de Irlanda y Chipre, ambos con tasas de desempleo superiores al 14%. Eslovaquia y Letonia se situarán bastante por encima del 13%, mientras que Lituania e Italia compartirán la cifra del 11,6%. Polonia se situará justo en el promedio de la UE-27.

Hungría y Francia tendrán niveles de paro cercanos al 11%, mientras que Eslovenia y Estonia superarán el 8%. Finlandia, el Reino Unido, Dinamarca, Bélgica, Suecia y la República Checa se situarán entre un 7,5% y un 7,9%. Las economías menos afectadas por el problema de desempleo en 2013 serán los Países Bajos (5,8%), Alemania (5,7%), Luxemburgo (4,9%) y Austria (4,3%).

TASAS DE PARO (En %)

Países	2013	2012	Países	2013	2012
Grecia	29,3(↑)	24,5	Eslovaquia	8,9(↑)	8,4
ESPAÑA	27,9(↑)	25,1	Estonia	8,5(↓)	10,0
Portugal	17,7(↑)	15,7	Finlandia	7,9(↑)	7,7
Irlanda	14,7(↓)	14,8	Reino Unido	7,8(↓)	7,9
Chipre	14,4(↑)	11,7	Dinamarca	7,8(↑)	7,7
Eslovaquia	13,8(↓)	13,9	Bélgica	7,6(↑)	7,4
Letonia	13,7(↓)	14,8	Suecia	7,6(↓)	7,5
Bulgaria	12,3(=)	12,3	Rep. Checa	7,5(↑)	7,0
Lituania	11,6(↓)	12,9	Rumanía	6,9(↓)	7,1
Italia	11,6(↑)	10,6	Malta	6,3(↓)	6,4
Polonia	11,1(↑)	10,1	Países Bajos	5,8(↑)	5,3
UE-27	11,1 (↑)	10,5	Alemania	7,7(↑)	5,5
Hungría	10,9(=)	10,9	Luxemburgo	4,9(↓)	5,0
Francia	10,8(↑)	10,4	Austria	4,3(=)	4,3

Fuente: Elaboración propia a partir de “Weltkonjunktur im Winter 2012”. Instituto de la Economía Mundial, diciembre de 2012.

FORTALECER EL ESCASO ESPÍRITU EMPRESARIAL EN ESPAÑA, CLAVE PARA CREAR EMPLEO



La Comisión Europea acaba de presentar un plan de acción para fortalecer el espíritu empresarial en la UE, con el fin de crear empleo. La Comisión afirma que la constitución de nuevas empresas tiene un enorme potencial de generar empleo, sobre todo para jóvenes, mujeres, personas mayores, inmigrantes y desempleados. En Europa hay, en general, poca predisposición a convertirse en empresario. Los datos de la última encuesta realizada entre julio y agosto de 2012 demuestran que en la UE-27 sólo un 37% de los encuestados preferirían ser empresarios frente a un 51% en los Estados Unidos, un 56% en China y un 63% en Brasil.

En 19 de los 27 países de la UE-27 la mayoría de los encuestados prefieren trabajar como empleados. Los países que destacan, en cambio, por una elevada predisposición al empresariado son Lituania (58%), Grecia (50%), así como Bulgaria, Letonia y Portugal, los tres con un 49%. Italia alcanza un 44%, Francia un 40% e Irlanda un 37%.

En España sólo un 35% de los encuestados manifiestan su interés por trabajar por cuenta propia. Hay otros países como Alemania (29%), Dinamarca (28%), Finlandia (24%) y Suecia (22%) donde el interés por crear una empresa es incluso menor que en España. pero conviene recordar que todos ellos tienen unas tasas de paro que ni de lejos se asemejan a la española.

% DE ENCUESTADOS QUE PREFERIRÍA TRABAJAR POR CUENTA PROPIA O SER EMPLEADO

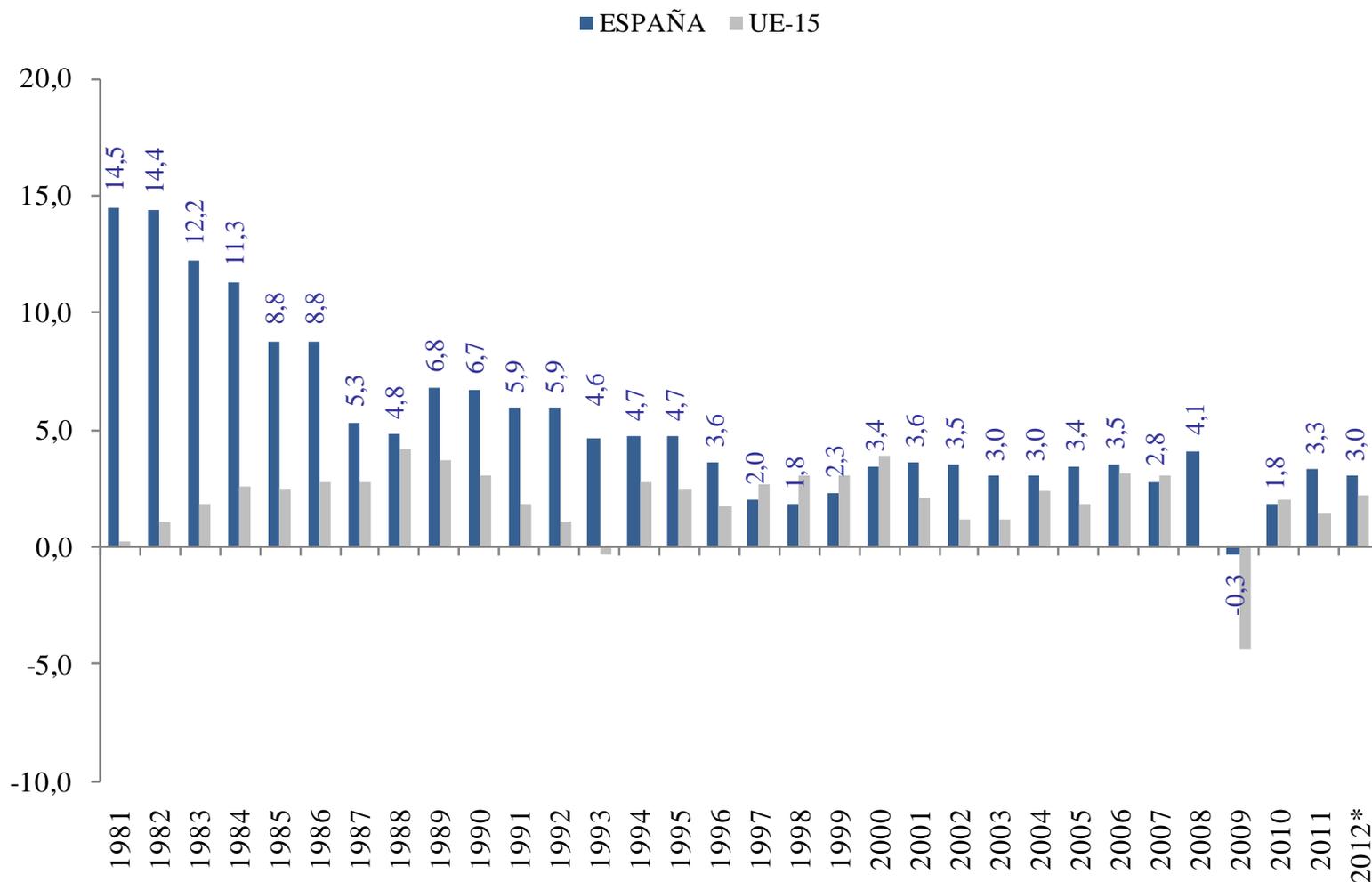
Países	Trabajo por cuenta propia	Empleado	No sabe / no contesta
Lituania	58	32	10
Grecia	50	43	7
Bulgaria	49	40	11
Letonia	49	45	6
Portugal	49	47	4
Rumanía	48	47	5
Polonia	47	50	3
Chipre	45	46	9
Italia	44	49	7
Francia	40	57	3
Hungría	39	55	6
Irlanda	37	61	2
UE-27	37	58	5
Luxemburgo	36	61	3
ESPAÑA	35	62	3
Estonia	35	54	11
Austria	34	63	3
Malta	34	61	5
Rep. Checa	34	61	5
Reino Unido	33	63	4
Eslovaquia	33	61	6
Países Bajos	31	64	5
Bélgica	30	65	5
Alemania	29	65	6
Dinamarca	28	66	6
Eslovenia	28	66	6
Finlandia	24	73	3
Suecia	22	74	4

Fuente: Elaboración propia a partir de “Flash Eurobarometer 354” de 2012 y “Plan to boost European entrepreneurship”, de 10 de enero de 2013



Evolución de los Precios. España - UE

(Medias anuales. Tasas de variación interanual en %)



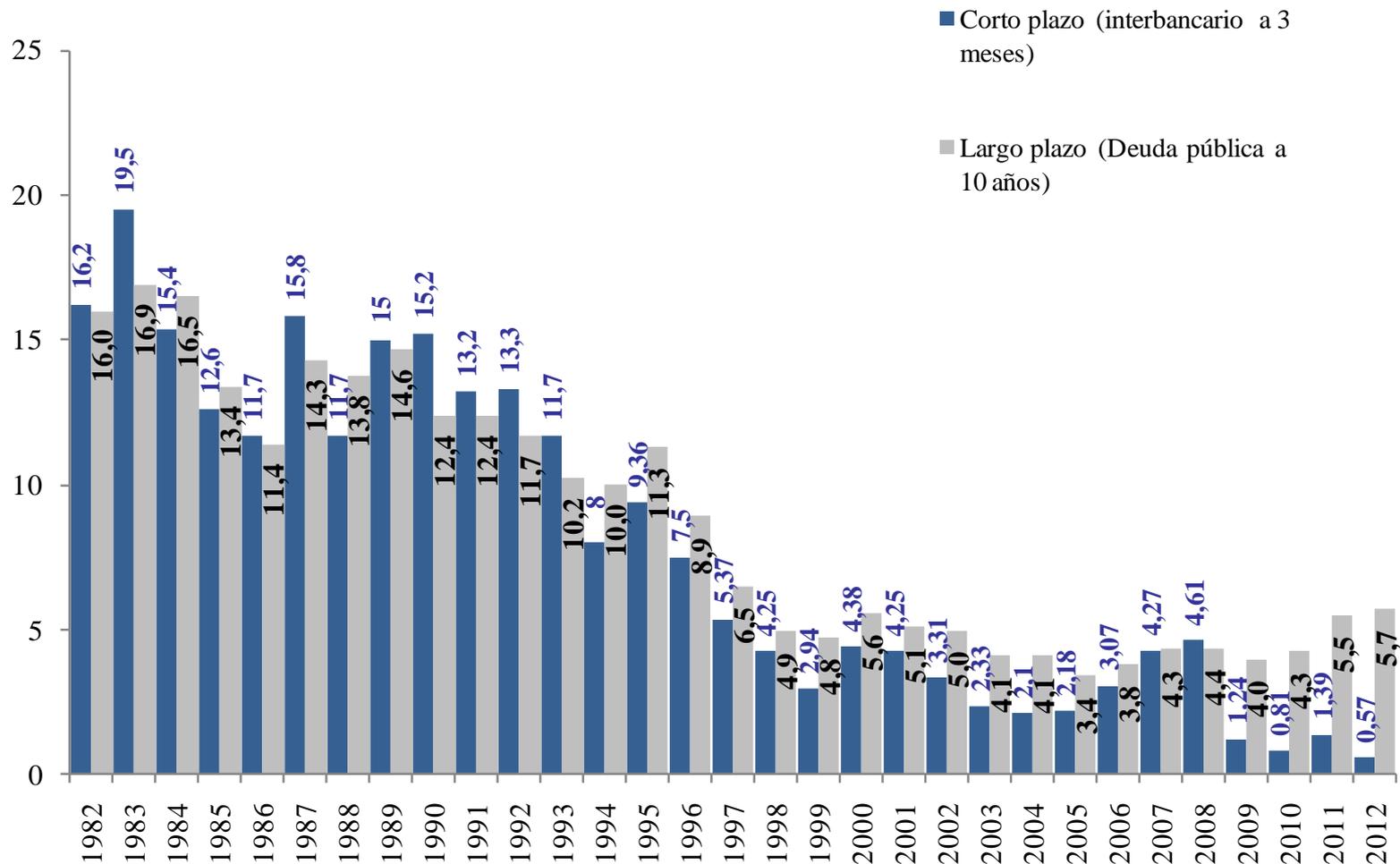
Nota: a partir de 2004 los datos correspondiente a la UE-15 se corresponden con los del Área Euro

* Dato correspondiente al mes de diciembre de 2012

Fuente: Instituto Nacional de Estadística y Eurostat

Evolución de los Tipos de interés. España

(Medias anuales en %)

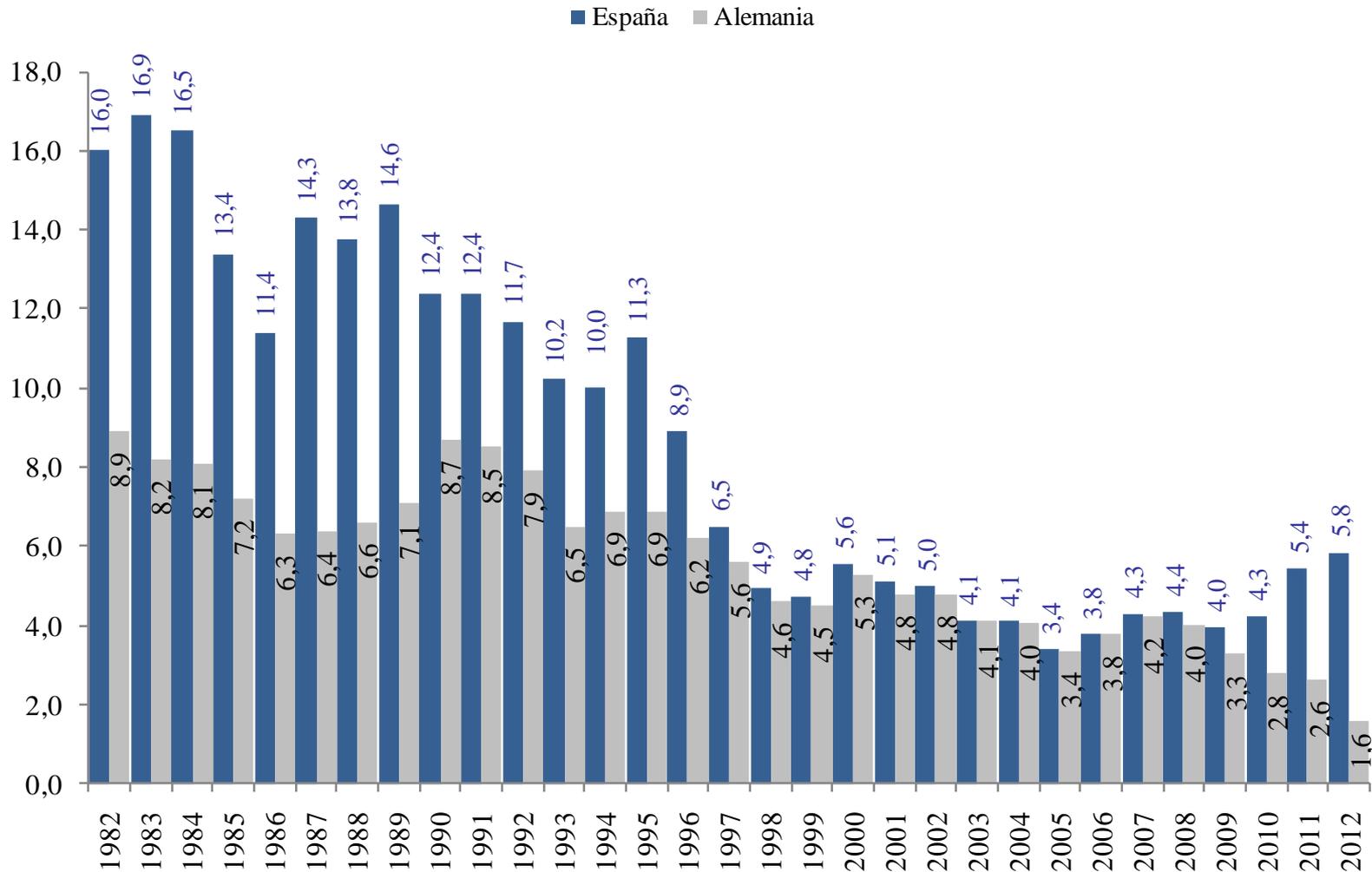


Fuente: Banco de España



Tipos de Deuda Pública. España - Alemania

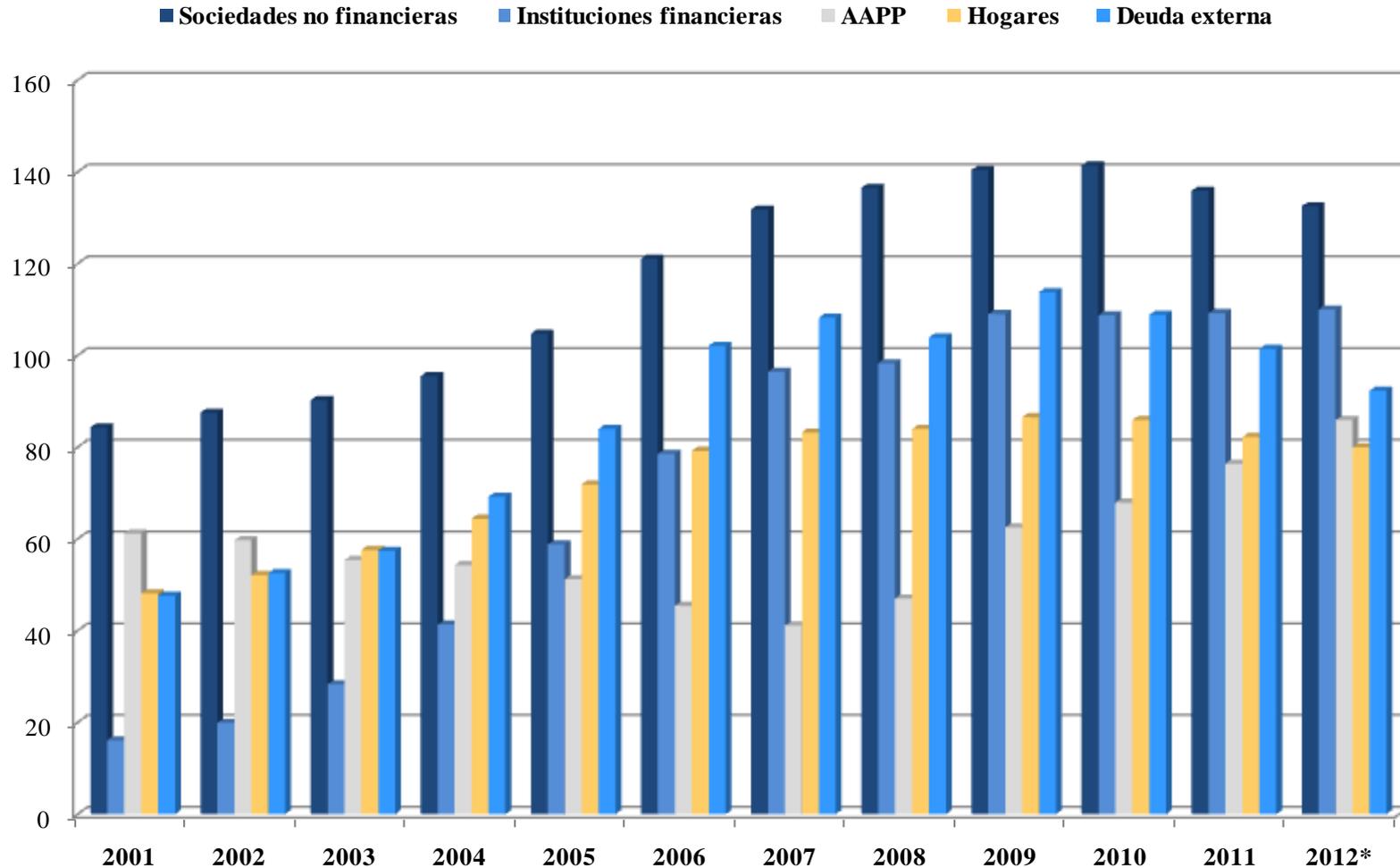
(Medias anuales. En %)



Fuente: Banco de España



Deuda materializada en préstamos y en valores distintos de acciones* (En % del PIB)



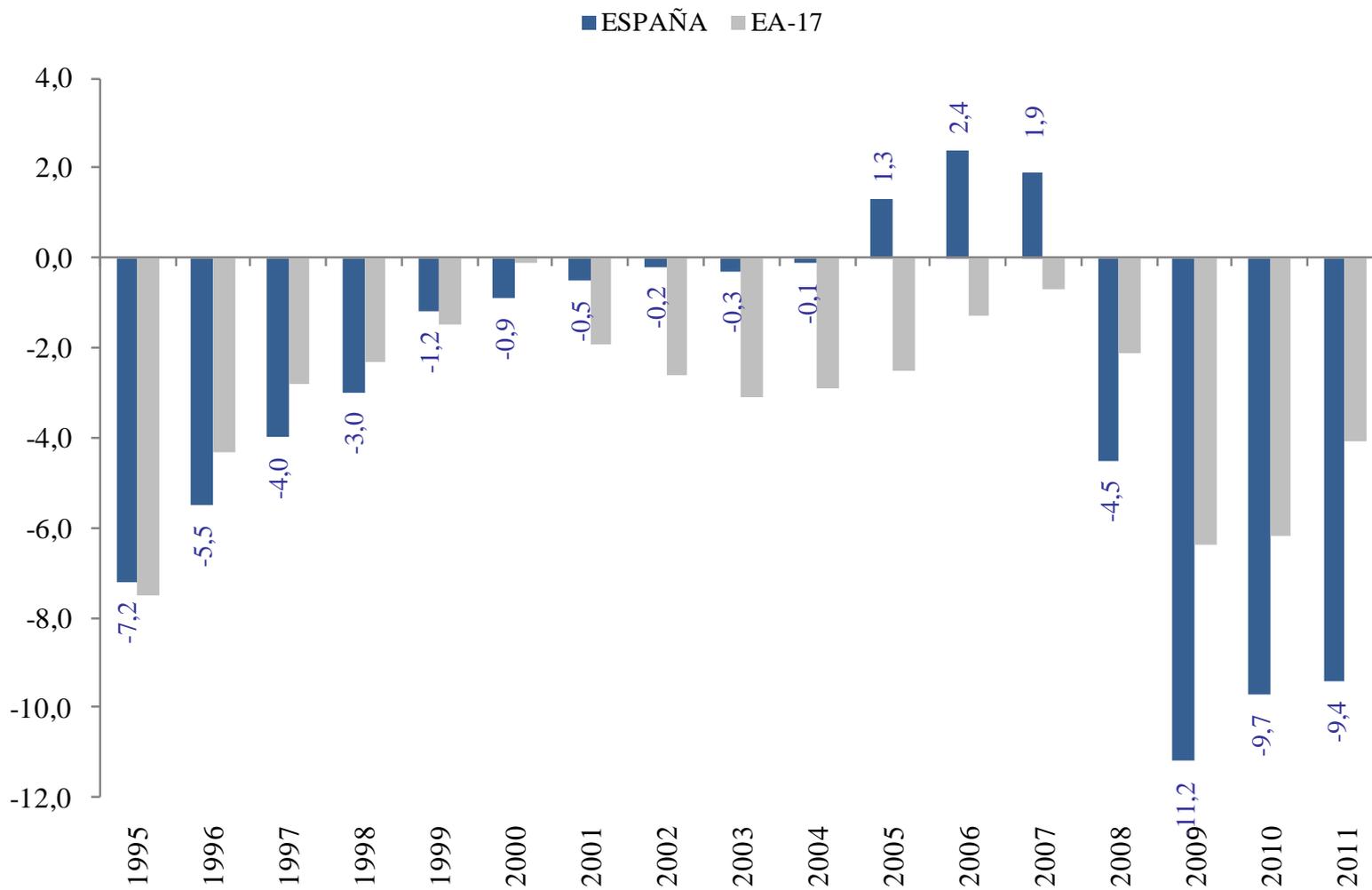
*Incluye derivados financieros

Fuente: Banco de España



Evolución del Déficit Público España - UE

(En % del PIB)



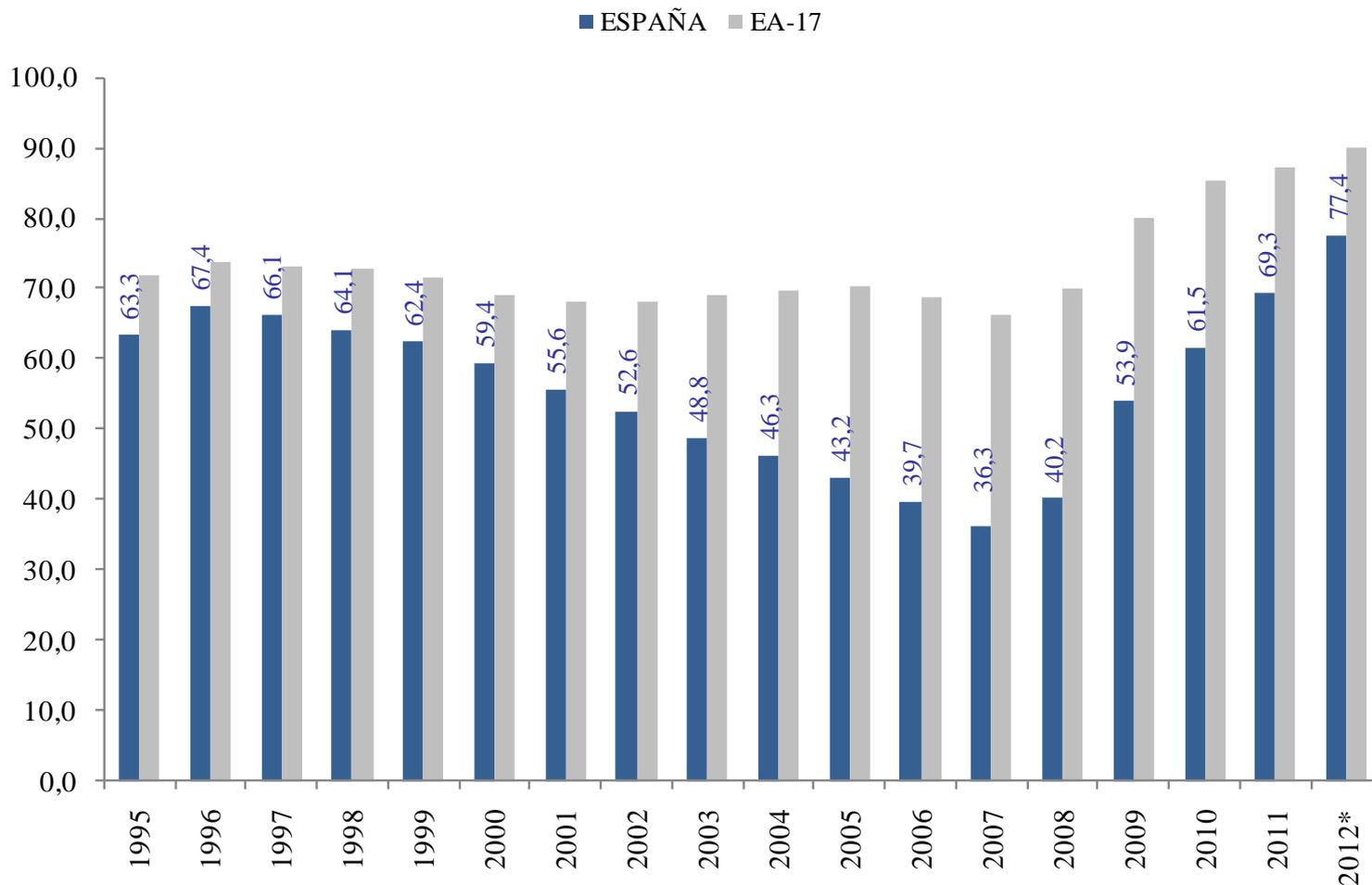
Fuente: Eurostat





Evolución de la Deuda Pública España - UE

(En % del PIB)



* Los datos corresponden al tercer trimestre de 2012

Fuente: Eurostat

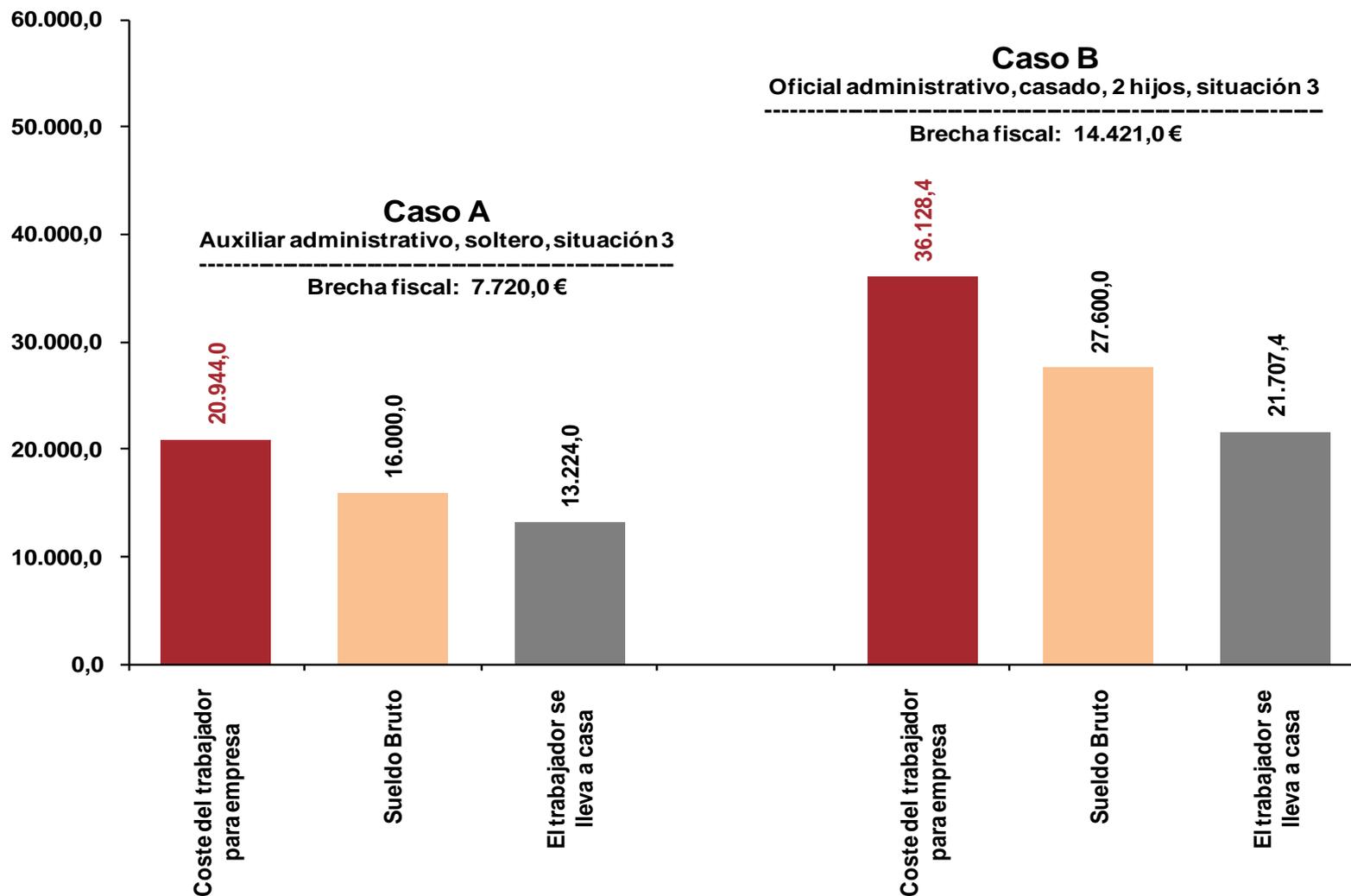


Tipos impositivos sobre sociedades 2012. Incidencia real

Country	Central government corporate income tax rate	Adjusted central government corporate income tax rate	Sub-central government corporate income tax rate	Combined corporate income tax rate
Australia*	30,0	30,0		30,0
Austria	25,0	25,0		25,0
Belgium*	33.99 (33.0)	34,0		34,0
Canada	15,0	15,0	11,1	26,1
Chile*	17,0	17,0		17,0
Czech Republic	19,0	19,0		19,0
Denmark	25,0	25,0		25,0
Estonia*	21,0	21,0		21,0
Finland	24,5	24,5		24,5
France*	34,4	34,4		34,4
Germany*	15,825 (15,0)	15,825	14,4	30,2
Greece	20,0	20,0		20,0
Hungary*	19,0	19,0		19,0
Iceland*	20,0	20,0		20,0
Ireland	12,5	12,5		12,5
Israel*	25,0	25,0	0,0	25,0
Italy*	27,5	27,5		27,5
Japan	30,0	28,0	11,6	39,5
Korea	22,0	22,0	2,2	24,2
Luxembourg*	22.05 (21.0)	22,1	6,8	28,8
Mexico	30,0	30,0		30,0
Netherlands*	25,0	25,0		25,0
New Zealand*	28,0	28,0		28,0
Norway	28,0	28,0		28,0
Poland*	19,0	19,0		19,0
Portugal*	25,0	30,0	1,5	31,5
Slovak Republic	19,0	19,0		19,0
Slovenia	20,0	20,0		20,0
Spain	30,0	30,0		30,0
Sweden	26,3	26,3		26,3
Switzerland*	8,5	6,7	14,5	21,2
Turkey	20,0	20,0		20,0
United Kingdom*	24,0	24,0		24,0
United States*	35,0	32,8	6,4	39,1



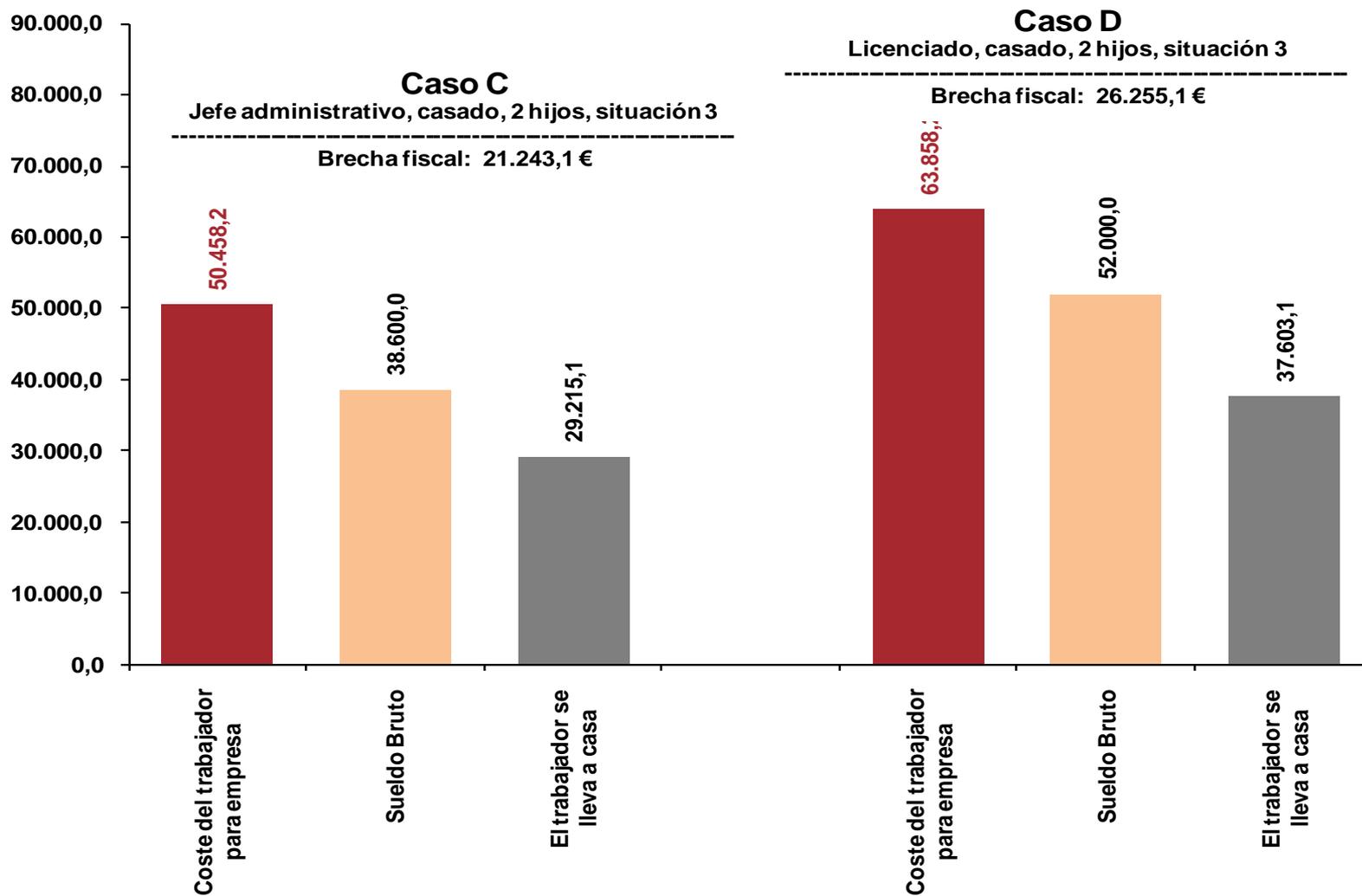
Brecha fiscal 2010: algunos casos (I)



Fuente: CEOE



Brecha fiscal 2010: algunos casos (II)



Fuente: CEOE



Número páginas de Diarios y Boletines Oficiales por CC.AA. España (En unidades)

	2008	2009	2010
<i>SIN CONTAR LOS NÚMEROS EXTRAORDINARIOS</i>			
Diario Oficial de Galicia	23.428	19.964	21.632
Boletín Oficial de la Región de Murcia	41.504	69.412	67.814
Diari Oficial de la Comunitat Valenciana	93.925	47.792	47.525
Boletín Oficial de La Rioja	12.307	17.338	16.403
Boletín Oficial del Principado de Asturias	28.760	31.671 ⁽¹⁾	30.895 ⁽¹⁾
Boletín Oficial País Vasco	40.144	47.842	42.880
Boletín Oficial de Aragón	27.580	30.767	30.079
Boletín Oficial de Navarra	14.592	16.412	17.126
Diario Oficial Castilla-La Mancha	42.506	55.952	59.756
Boletín Oficial de la Junta de Andalucía	43.808	43.520	37.642
Diario Oficial de Extremadura	35.481	36.510	31.928
Boletín Oficial de Castilla y León	27.464	36.798	101.805 ⁽²⁾
Boletín Oficial de Canarias	26.771	30.751	33.188
Boletín Oficial de la Ciudad de Ceuta	3.403	3.485	3.048
Boletín Oficial de la Ciudad de Melilla	4.617	4.386	4.227
Boletín Oficial Cantabria	18.360	16.799	43.289 ⁽²⁾
Butlletí Oficial de les Illes Balears	39.284	43.496	44.408
Boletín Oficial Comunidad de Madrid	77.828	85.504	139.149 ⁽³⁾
Diari Oficial de la Generalitat de Catalunya	95.482	97.906	94.672
Total	697.244	736.305	867.466
<hr/>			
H-III Disposiciones generales			
Autoridades y personal (nombramientos y oposiciones)	52.938	112.623	109.558
Otras disposiciones			
IV-V Administración de Justicia			
Subastas y concursos de obras y servicios	15.567	161.634	148.510
Otros anuncios oficiales			
Anuncios particulares			
Boletín Oficial del Estado - España	68.505	274.257	258.068

(1) Paginación ya no es correlativa, no hacen seguimiento.

En 2009, se aplica la media de crecimiento del conjunto (10,1%)

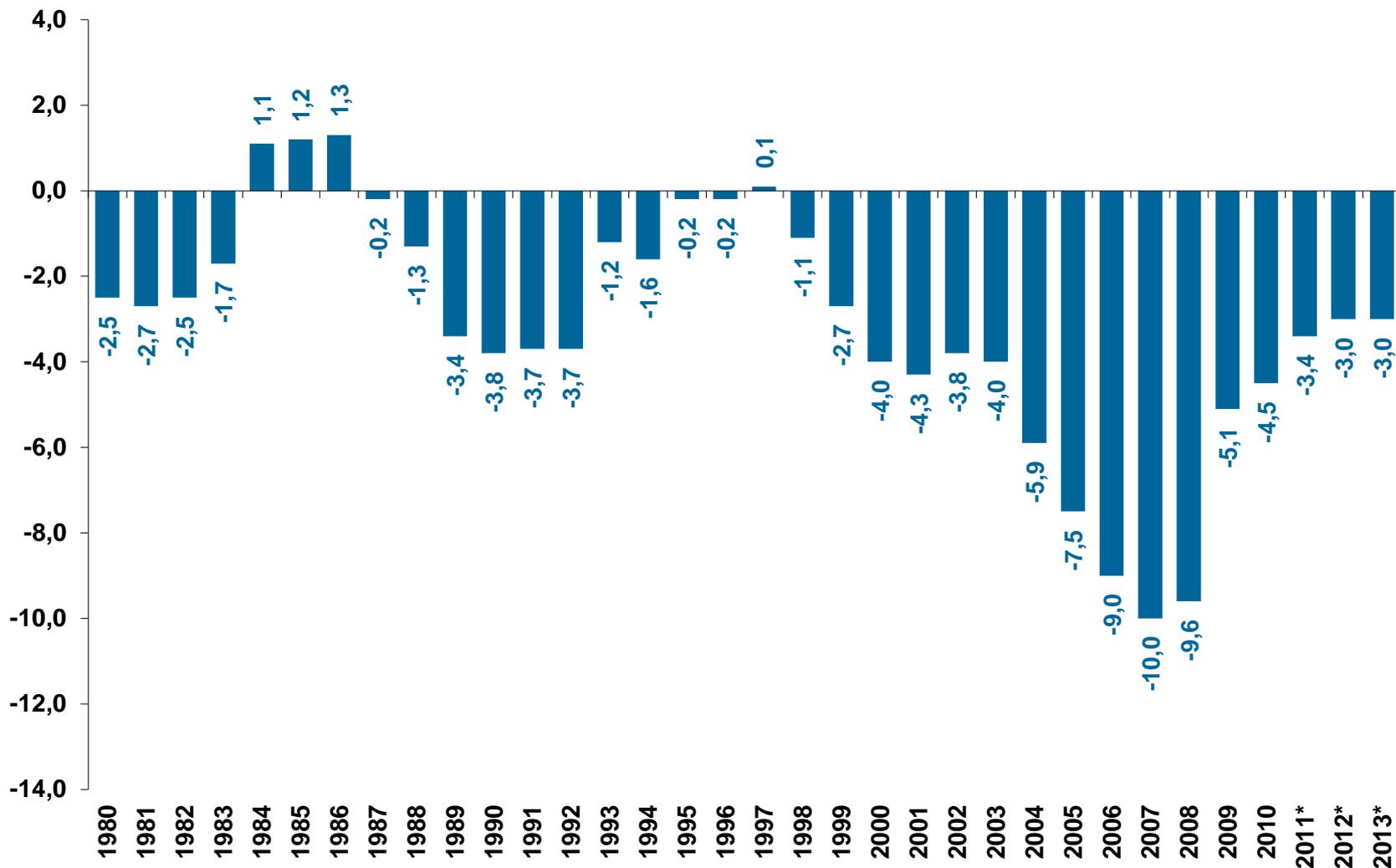
En 2010, se aplica la media del conjunto (-2,5%) sin incluir a las CC.AA. (2) y (3) para no distorsionar

(2) Han pasado de formato papel al digital. Además de 2 columnas pasan a 1 y cada anuncio va en un página

(3) Han modificado el formato digital, de 2 columnas pasan a 1

Evolución del Saldo por Cuenta Corriente. España

(En % del PIB)



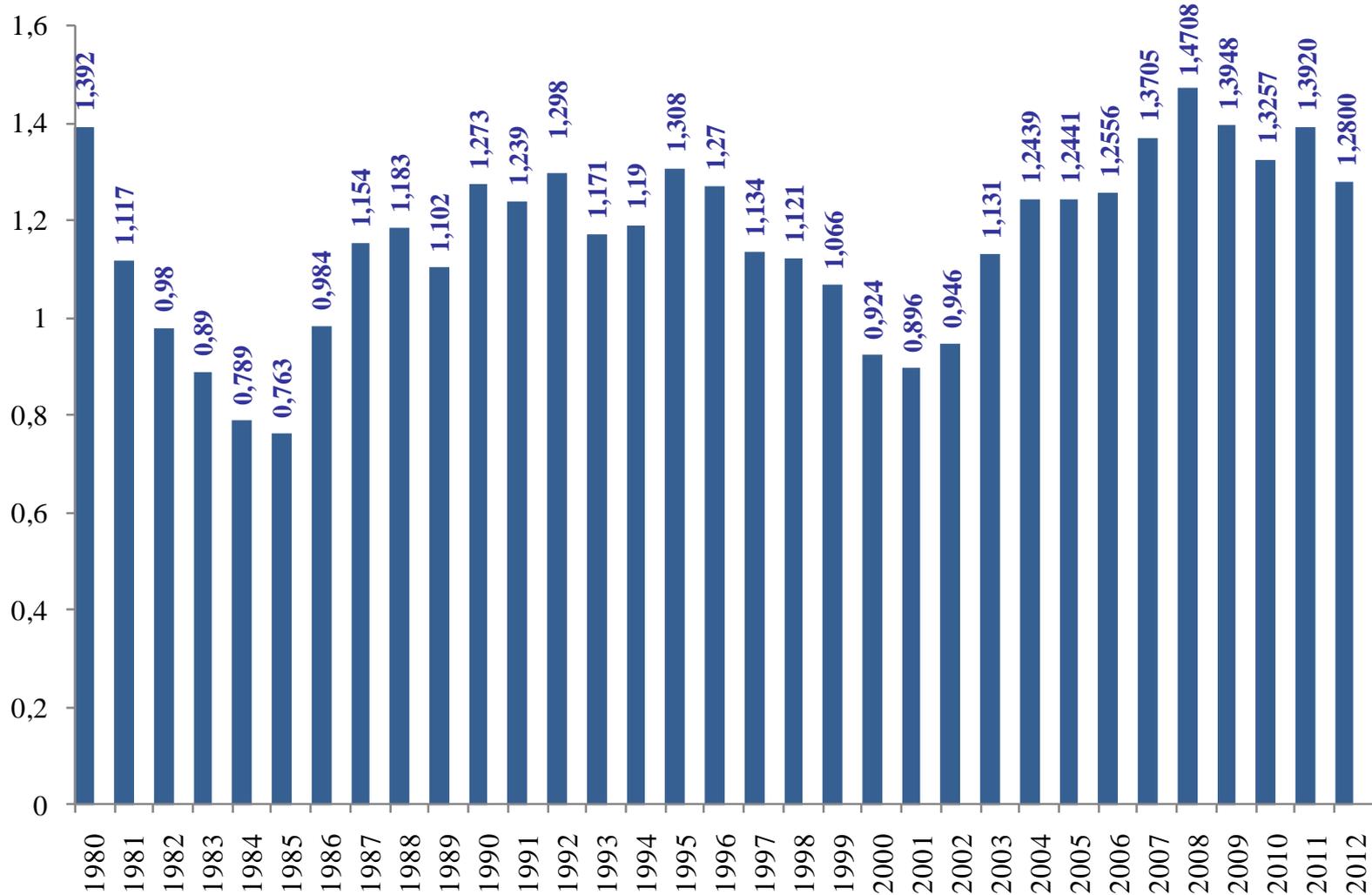
* Previsiones Noviembre 2011

Fuente: Comisión Europea (Statistical Annex, Autumn 2011)



Tipo de cambio Euro/dólar

(Medias del período. Unidades de moneda nacional por Euro)



Fuente: Banco de España

3

Importancia de las PYMES

DIMENSIÓN DEL MERCADO Y TAMAÑO DE LA EMPRESA

ASPECTOS RELEVANTES.

- Mercado interior (población y renta per cápita exterior)
- Derechos de propiedad protegidos
- Riesgo de propiedad protegidos
- Riesgo de expropiación
- Presión fiscal
- Injerencia de las autoridades
- Política monetaria
- Apertura al exterior
- Cambio técnico y rapidez en la innovación
- Madurez de los consumidores
- Instituciones

VENTAJAS DE LAS PYMES

- Adaptabilidad y versatilidad
- Posibilidad de especialización en nichos de mercado
- Atención directa continua
- Capacidad comunicativa
- Ausencia de impacto adverso por diferencia de prioridades entre agente y principal
- Menor coste de control e influencia
- Tasa de sindicalización más baja

INCONVENIENTES DELAS PYMES

- La presencia en mercado pequeños aumenta el riesgo
- La dimensión pequeña aumenta el riesgo y eleva el coste financiero
- Las personas más valiosas son tentadas por grandes empresas
- La financiación le es más difícil y cara

CAUSAS HISTÓRICAS DE LA DIMENSIÓN DE LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS (I)

El siglo XIX:

- ✓ Desastres de la guerra de la independencia (1808-14).
- ✓ Pérdida de las posesiones de América (1810-22).
- ✓ Debilidad de la demanda.
- ✓ Restricciones a la oferta y otras Imposiciones del gremialismo.
- ✓ Guerras carlistas y conflictos políticos internos.

En sentido contrario

- ✓ Beneficio de exportación de mineral de hierro a Inglaterra (siderúrgica y gran banca).
- ✓ Desamortización.
- ✓ Libertad de comercio.
- ✓ Flujo de inversión extranjera.



CAUSAS HISTÓRICAS DE LA DIMENSIÓN DE LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS (II)

Inicio del S. XX

Continuidad hasta la Guerra civil.

Tras 1939:

- ✓ Cupos de importación.
- ✓ Economía autárquica pensada para fortalecer defensa nacional.
- ✓ Voluntad expresa de autosuficiencia (3).
- ✓ Fuerte presencia estatal en el impulso a la industrialización (4).
- ✓ Reserva de mercado interior que favorece a pymes (5).
- ✓ Efectos perversos de lo anterior: dificultades para obtener permisos para invertir en el extranjero.
- ✓ La concertación para mantener empresas en economía abierta falla (6).
- ✓ Los recursos disponibles se pierden en intentos fallidos (7).
- ✓ El coste por puesto de trabajo suprimido era 10 veces mayor que el de UK
- ✓ La política de sustitución de importaciones ha sido peor que la de promociones de exportaciones (8 y 9)
- ✓ Los planteamientos corporativos frenan la competencia, la innovación y el crecimiento (10).

CAUSAS HISTÓRICAS DE LA DIMENSIÓN DE LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS (III)



Entorno cultural contrapuesto al mercado

- ✓ Prejuicios contra el trabajo manual, desconfianza en el capitalismo, bajo nivel educativo, regulación y gremialización de la actividad empresarial y el trabajo, tradición mercantilista partidaria de la intervención estatal en la economía (11).
- ✓ Hermetización de nuestro pueblo hacia y frente al resto del mundo, fenómeno que no se refiere especialmente a la religión ni a la teología ni a las ideas, sino a la totalidad de la vida (12).
- ✓ Inhibición ante el cambio y comportamiento inercial. Actitud social derrotista, incluso entre los empresarios, que son más confiados en sí mismos que la media de la población pero menos que los emprendedores de otros países desarrollados (13).
- ✓ La suma de lo expuesto insta a la continuidad en lugar de la inversión y la innovación (14). El estímulo de entorno es insuficiente para superar el temor al fracaso (15) y las empresas no consiguen aislarse de su entorno que, está dado por la naturaleza y dimensión de su mercado, su diversificación y exigencias (16).

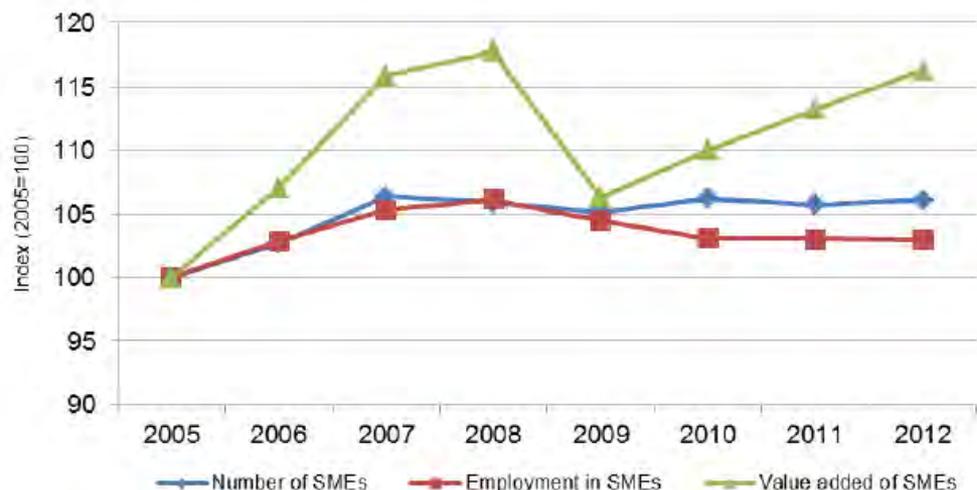


El papel de las PYMEs en Europa



- Creciente interés del papel de las PYMES en la creación de empleo y su contribución al crecimiento económico

Nº de empresas, empleo y VAB de las PYMEs en EU-27 (2005=100)



Source: Eurostat/National Statistics Offices of Member States/Cambridge Econometrics/Ecorys

Note: 2011 and 2012 figures are estimates.

Nº de empresas, empleo y VAB por tamaño. EU-27, 2012 (estimaciones)

	Micro	Small	Medium	SMEs	Large	Total
Number of enterprises						
Number	19,143,521	1,357,533	226,573	20,727,627	43,654	20,771,281
%	92.2	6,5	1,1	99.8	0,2	100
Employment						
Number	38395819	26771287	22310205	87477311	42318854	129796165
%	29,6	20,6	17,2	67,4	32,6	100
Gross value added						
EUR Millions	1307360,7	1143935,7	1136243,5	3587540	2591731,5	6179271,4
%	21,2	18,5	18,4	58,1	41,9	100

Source: Eurostat/National Statistics Offices of Member States/Cambridge Econometrics/Ecorys



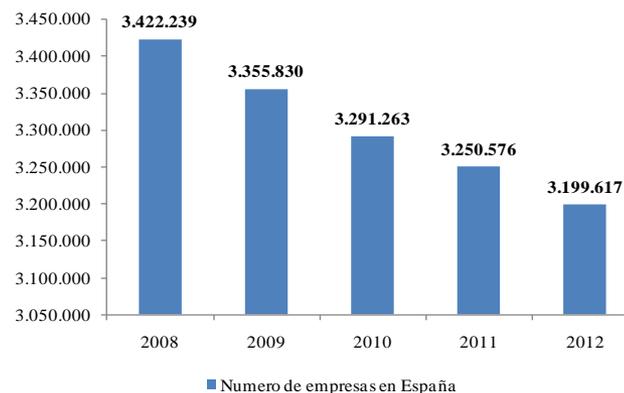


Total de empresas por Comunidades Autónomas. España

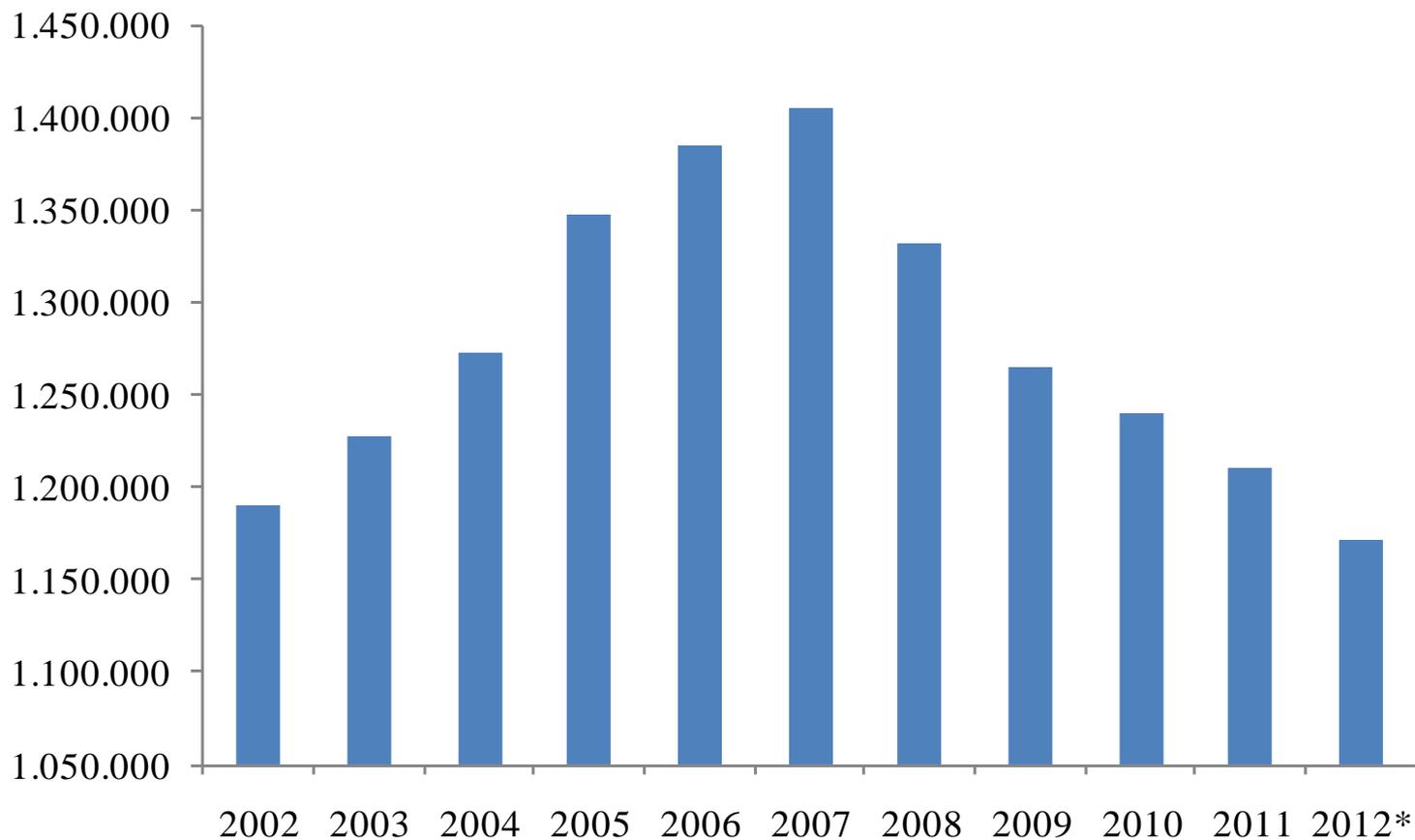
(En unidades)

	Total					Variación
	2008	2009	2010	2011	2012	2008-2012
Nacional	3.422.239	3.355.830	3.291.263	3.250.576	3.199.617	-6,5%
Andalucía	522.815	510.072	498.579	492.341	482.334	-7,7%
Aragón	94.931	93.283	92.205	90.858	89.116	-6,1%
Asturias, Principado de	73.124	71.853	70.362	69.877	68.967	-5,7%
Baleares, Illes	93.335	91.826	89.562	87.461	85.372	-8,5%
Canarias	143.471	139.381	135.954	132.488	131.315	-8,5%
Cantabria	40.393	39.611	39.024	38.867	38.137	-5,6%
Castilla y León	173.209	170.626	168.972	166.509	164.994	-4,7%
Castilla - La Mancha	137.823	134.479	131.836	130.079	127.632	-7,4%
Cataluña	626.020	619.624	609.670	601.801	592.192	-5,4%
Comunitat Valenciana	376.093	362.844	352.366	348.955	342.484	-8,9%
Extremadura	67.852	67.181	65.573	65.103	64.671	-4,7%
Galicia	203.374	201.263	198.874	196.535	194.511	-4,4%
Madrid, Comunidad de	519.307	511.804	503.501	501.669	499.098	-3,9%
Murcia, Región de	100.075	95.636	92.196	90.856	88.606	-11,5%
Navarra, Comunidad Foral de	43.847	43.282	42.347	41.541	41.305	-5,8%
País Vasco	175.303	172.152	169.782	165.496	159.005	-9,3%
Rioja, La	23.834	23.525	23.190	22.801	22.486	-5,7%
Ceuta	3.642	3.622	
Melilla	3.697	3.770	

Fuente: Instituto Nacional de Estadística



Empresas inscritas en la Seguridad Social¹



1. Régimen General (excluidos los Sistemas Especiales Agrario y Empleados de Hogar) y Régimen Especial de la Minería

*Datos a diciembre de 2012

Fuente: Ministerio de Empleo y Seguridad Social



Total de empresas según el DIRCE⁽¹⁾. España

(En unidades)

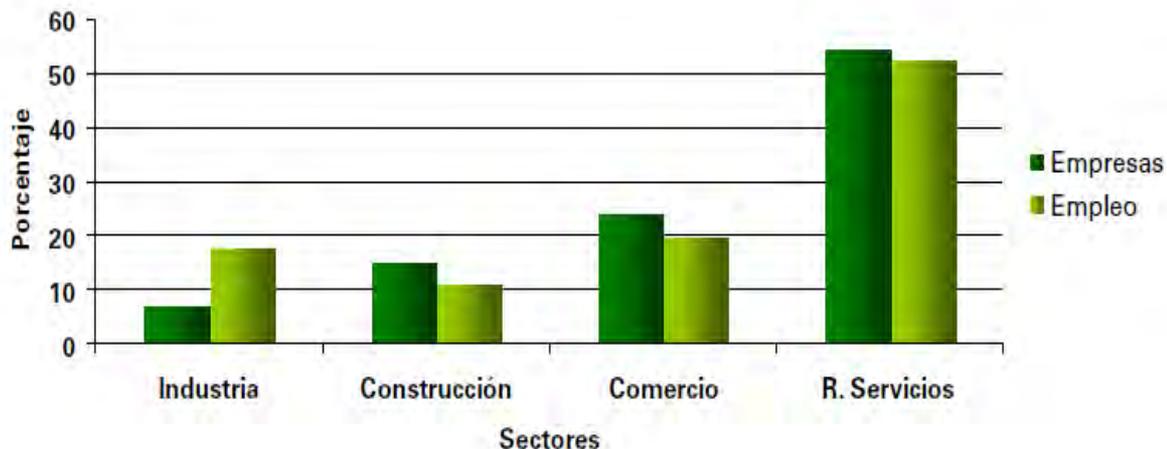
	Total	Sociedades anónimas	Soc. responsabilidad limitada	Soc. colectivas	Soc. comanditarias	Comunidades de bienes	Sociedades cooperativas	Asoc. y otros tipos	Organismos autónomos y otros	Personas físicas
1999	2.518.801	133.410	559.483	579	118	71.809	23.110	77.263	5.330	1.647.699
2000	2.595.392	131.079	612.374	548	127	73.511	23.456	86.070	5.548	1.662.679
2001	2.645.317	129.349	667.441	503	127	75.503	24.210	91.386	5.533	1.651.265
2002	2.710.400	126.529	716.542	471	117	76.631	24.867	97.501	5.559	1.662.183
2003	2.813.159	124.468	773.151	426	112	79.248	25.679	107.559	7.973	1.694.543
2004	2.942.583	122.579	839.958	456	114	88.737	25.557	118.413	8.313	1.738.456
2005	3.064.129	121.441	918.449	406	100	94.898	25.801	127.414	8.355	1.767.265
2006	3.174.393	117.441	992.658	400	98	102.592	25.328	136.286	8.464	1.791.126
2007	3.336.657	115.580	1.078.614	371	97	107.591	24.949	147.901	8.542	1.853.012
2008	3.422.239	113.130	1.145.398	333	93	113.378	24.516	158.730	8.730	1.857.931
2009	3.355.830	109.330	1.140.820	306	85	114.831	23.483	164.284	8.794	1.793.897
2010	3.291.263	105.203	1.125.990	269	91	114.186	22.702	168.364	8.546	1.745.912
2011	3.250.576	104.636	1.122.786	256	98	114.064	22.273	171.268	8.630	1.706.565
2012	3.199.617	102.532	1.123.574	231	100	113.823	21.764	172.495	8.631	1.656.467
Δ 1999-2012	27,0%	-23,1%	100,8%	-60,1%	-15,3%	58,5%	-5,8%	123,3%	61,9%	0,5%

(1) Directorio Central de Empresas

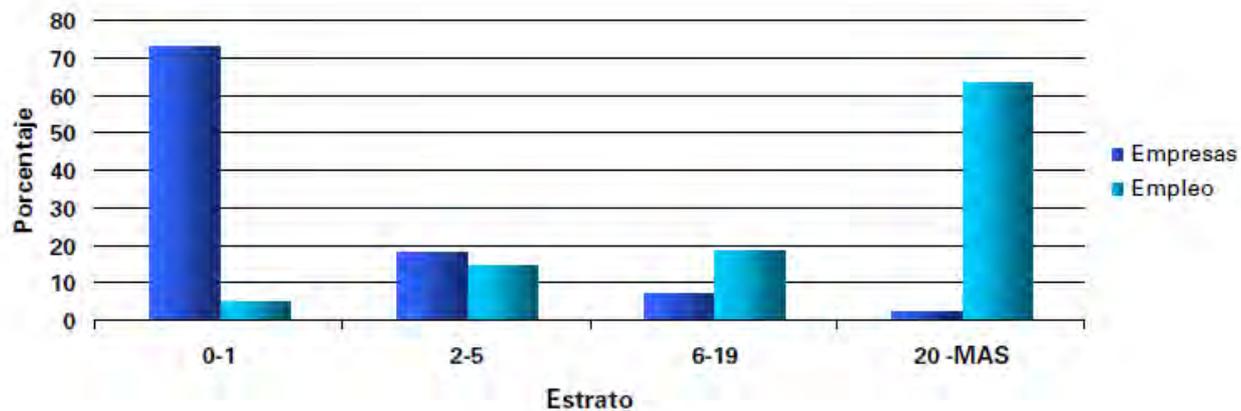
Fuente: Instituto Nacional de Estadística

Distribución de empresas activas. Año 2011

Por sectores económicos

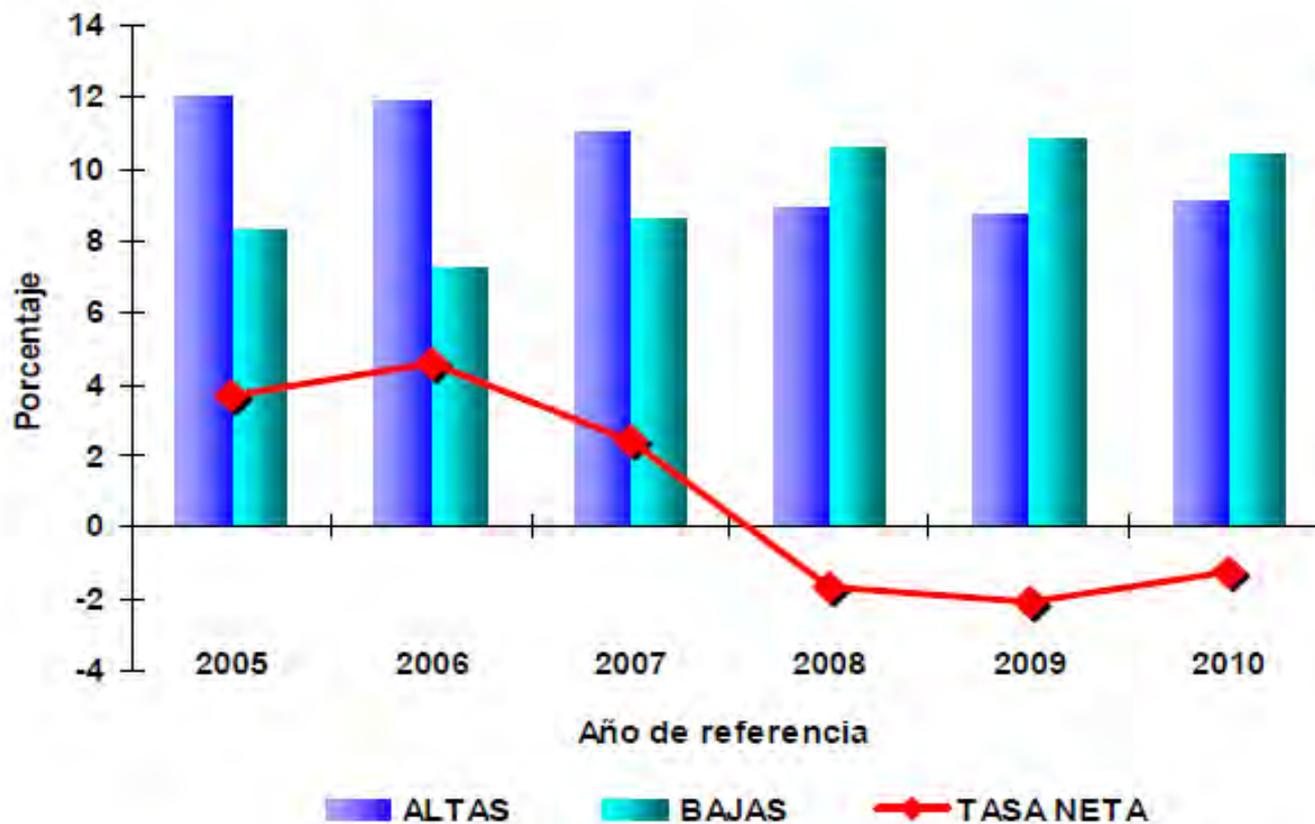


Por estrato de asalariados



(1) Directorio Central de En
Fuente: Instituto Nacional de

Tasas netas de crecimiento del DIRCE (2005-2010)



(1) Directorio Central de Empresas
Fuente: Instituto Nacional de Estadística





Evolución de los procesos concursales. España

(En número de empresas)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012*	2011/2004
Nacional	193	927	916	1033	2894	5175	4990	5910	5450	30,62
Andalucía	17	78	65	89	357	507	519	630	584	37,06
Aragón	5	32	39	26	80	168	179	200	217	40,00
Asturias, Principado de	8	34	38	34	49	76	75	63	96	7,88
Balears, Illes	6	37	47	40	129	160	141	252	181	42,00
Canarias	8	37	29	16	60	121	163	168	122	21,00
Cantabria	3	6	10	6	19	63	23	57	66	19,00
Castilla y León	8	46	36	54	121	221	226	237	237	29,63
Castilla - La Mancha	9	25	12	26	109	149	161	232	204	25,78
Cataluña	43	192	206	258	705	1287	1203	1288	1180	29,95
Comunitat Valenciana	14	121	119	163	387	770	692	883	832	63,07
Extremadura	1	9	7	11	26	61	44	74	60	74,00
Galicia	21	43	50	51	171	274	295	410	359	19,52
Madrid, Comunidad de	31	105	110	112	332	712	700	727	636	23,45
Murcia, Región de	2	28	29	23	85	186	155	188	162	94,00
Navarra, Comunidad Foral de	2	20	19	12	42	62	77	80	81	40,00
País Vasco	14	100	92	104	196	309	305	381	378	27,21
Rioja, La	1	13	8	8	24	41	28	37	53	37,00
Ceuta	0	1	0	0	1	3	3	1	0	
Melilla	0	0	0	0	1	5	1	2	2	

*Datos acumulados hasta el tercer trimestre de 2012

Fuente: Instituto Nacional de Estadística

Estructura de la Cuenta de Resultados. Empresas no financieras

(En % del valor de producción)

BASES	2007		2008		2009		2010		2011	
	Número de empresas / Cobertura total nacional		9.839 / 31,3 %		9.792 / 30,2 %		10.038 / 31,1 %		7.150 / 28,4 %	
AÑOS	2006	2007	2007	2008	2008	2009	2009	2010	2010	2011
1. VALOR DE LA PRODUCCIÓN (incluidas subvenciones)	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1. Importe neto de la cifra de negocios	142,4	140,5	142,1	143,7	143,9	143,1	142,0	142,0	143,1	142,9
2. CONSUMOS INTERMEDIOS (incluidos tributos)	67,2	67,4	66,2	67,1	67,0	65,0	64,8	65,9	66,2	66,1
1. Compras netas y trabajos realizados por otras empresas	96,5	93,8	93,9	94,7	95,4	89,2	88,9	91,9	93,9	95,9
S.1. VALOR AÑADIDO BRUTO AL COSTE DE LOS FACTORES (1 - 2)	32,8	32,8	33,8	32,9	33,0	35,0	35,2	34,1	33,8	31,9
3. GASTOS DE PERSONAL	17,2	17,1	18,0	18,7	19,2	21,3	21,0	20,1	19,5	18,6
S.2. RESULTADO ECONÓMICO BRUTO DE LA EXPLOTACIÓN (S.1 - 3)	15,6	15,5	15,8	14,2	13,8	13,7	14,2	14,0	14,3	13,3
4. INGRESOS FINANCIEROS NETOS	0,2	-0,1	0,4	0,2	-0,1	0,8	0,4	0,8	0,9	0,6
1. Ingresos financieros	3,5	4,1	4,8	5,2	5,2	5,0	5,0	5,0	5,5	5,5
2. Gastos financieros	3,3	4,2	4,4	5,0	5,2	4,3	4,5	4,2	4,6	4,9
1. Intereses por financiación recibida y gastos asimilados	2,9	3,9	4,1	4,7	5,0	4,0	4,2	3,9	4,3	4,6
2. Otros gastos financieros	0,3	0,4	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3
5. AMORTIZACIONES NETAS, DETERIORO Y PROVISIONES DE EXPLOTACIÓN	5,9	5,5	5,5	5,9	5,8	6,3	6,6	6,4	6,4	6,4
S.3. RESULTADO ORDINARIO NETO (S.2 + 4 - 5)	10,0	9,9	10,6	8,4	8,0	8,2	8,0	8,3	8,7	7,5
6. RESULTADOS POR ENAJENACIONES Y DETERIORO (6.1 - 6.2)	1,7	1,1	1,8	-2,2	-1,9	1,8	1,4	-0,3	-0,4	-0,5
1. Resultados por enajenaciones y pérdidas no recuperables	3,0	4,2	5,0	1,9	1,9	2,9	3,0	1,6	1,8	1,9
2. Correcciones valorativas por deterioro	1,3	3,2	3,4	4,1	3,8	1,3	1,5	1,9	2,2	2,4
7. VARIACIONES DEL VALOR RAZONABLE Y RESTO DE RESULTADOS	-0,9	-0,7	-0,7	-1,4	-1,4	-1,6	-1,5	-0,9	-0,9	-1,6
8. IMPUESTO SOBRE LOS BENEFICIOS	2,6	2,1	2,1	0,7	0,6	0,9	0,8	1,1	1,2	0,5
S.4. RESULTADO DEL EJERCICIO (S.3 + 6 + 7 - 8)	8,1	8,1	9,4	4,1	4,1	7,3	7,1	6,0	6,2	4,9
9. Propuesta de distribución de dividendos	4,2	4,9	6,1	6,4	5,4	6,7	6,4	5,1	5,2	6,7
10. Beneficios no distribuidos	3,9	3,2	3,3	-2,3	-1,4	0,6	0,7	0,9	1,1	-1,8
PRO MEMORIA:										
A) OTROS RESULTADOS										
S.2*. RESULTADO ECONÓMICO BRUTO DE LA EXPLOTACIÓN (S.2 - 5)	9,7	10,0	10,3	8,3	8,0	7,4	7,5	7,5	7,9	6,9
S.4*. RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS (S.4 + 8)	10,7	10,2	11,5	4,8	4,7	8,2	8,0	7,1	7,4	5,5
B) DISTRIBUCIÓN DEL VALOR AÑADIDO										
S.1. VALOR AÑADIDO BRUTO AL COSTE DE LOS FACTORES	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
3. GASTOS DE PERSONAL	52,4	52,5	53,3	56,9	58,1	60,8	59,8	59,0	57,6	58,4
S.2. RESULTADO ECONÓMICO BRUTO DE LA EXPLOTACIÓN (S.1 - 3)	47,6	47,5	46,7	43,1	41,9	39,2	40,2	41,0	42,4	41,6

Fuente: Central de Balances 2011, Banco de España

Estructura de la propiedad directa de las empresas según tamaño, 2002-2011

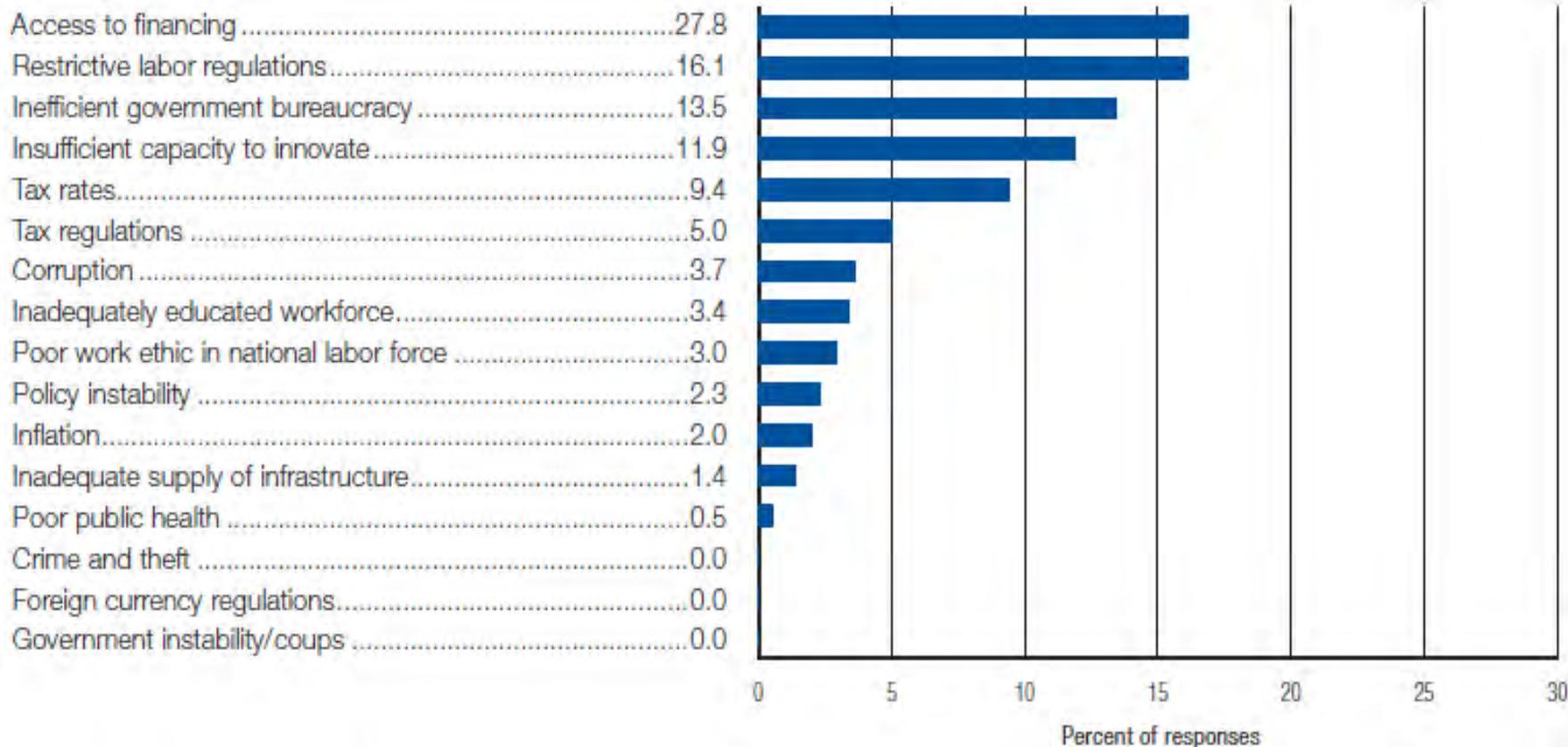


BASES	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Número de empresas	8.420	8.822	9.049	9.123	9.276	9.321	9.839	9.792	10.038	7.150
AÑOS	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
TOTAL EMPRESAS	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Administraciones Públicas (a)	20,8	21,4	22,8	24,1	25,8	26,1	27,3	27,8	28,7	28,0
Entidades de crédito	4,8	4,3	4,3	3,8	3,8	2,9	3,1	3,1	3,9	6,8
Otras empresas residentes en España	49,7	48,8	47,0	48,9	48,4	45,7	48,3	47,2	43,9	41,4
Otros titulares residentes	13,5	13,8	12,9	10,8	10,1	9,8	9,0	8,7	8,7	7,8
No residentes	12,5	13,7	13,1	14,7	14,2	15,8	14,3	13,5	18,8	18,0
1. PEQUEÑAS	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Administraciones Públicas (a)	6,6	5,7	6,7	6,4	6,1	8,3	4,9	4,5	7,9	7,4
Entidades de crédito	1,2	1,5	2,3	2,3	2,3	2,4	2,2	1,5	1,2	1,2
Otras empresas residentes en España	27,5	29,1	29,1	32,2	31,8	28,7	29,0	32,5	32,8	35,3
Otros titulares residentes	57,2	57,2	55,2	54,2	54,5	56,2	60,3	57,7	53,7	48,0
No residentes	7,4	6,6	6,6	4,9	5,3	4,5	3,7	3,8	4,5	8,2
2. MEDIANAS	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Administraciones Públicas (a)	13,8	11,5	11,8	11,1	11,7	12,6	14,3	18,5	15,8	14,0
Entidades de crédito	6,8	5,4	4,5	4,3	4,3	3,8	3,2	2,8	1,7	2,2
Otras empresas residentes en España	38,9	45,0	45,8	49,9	49,3	45,3	46,7	45,5	48,1	50,8
Otros titulares residentes	25,0	23,2	24,5	21,8	22,0	22,9	22,2	21,8	24,8	19,9
No residentes	15,7	15,0	13,4	13,0	12,7	15,4	13,7	11,5	9,7	13,2
3. GRANDES	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Administraciones Públicas (a)	21,3	22,5	24,0	25,6	27,3	27,5	28,6	28,7	27,7	26,9
Entidades de crédito	4,8	4,2	4,3	3,8	3,8	2,8	3,1	3,1	4,1	7,1
Otras empresas residentes en España	49,7	47,3	47,4	48,9	48,4	46,1	46,8	47,8	43,8	41,0
Otros titulares residentes	11,9	12,2	11,1	8,9	8,3	7,6	7,2	6,9	6,9	6,7
No residentes	12,3	13,7	13,2	15,1	14,5	18,0	14,5	13,8	17,4	18,4
CAPITAL (millones de euros) (b)	115.199	121.077	122.296	128.892	128.285	134.895	138.696	138.882	159.458	158.631
Capital por tamaño de empresa (estructura)	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
1. PEQUEÑAS	1,8	1,7	1,7	1,8	1,7	1,6	1,4	1,5	1,4	1,0
2. MEDIANAS	6,3	7,0	7,5	7,7	7,7	7,8	6,7	6,9	6,2	5,3
3. GRANDES	92,1	91,2	90,8	90,6	90,6	90,8	91,8	91,5	92,3	93,8

Fuente: Central de Balances 2011, Banco de España

Los factores más problemáticos para hacer negocios en España

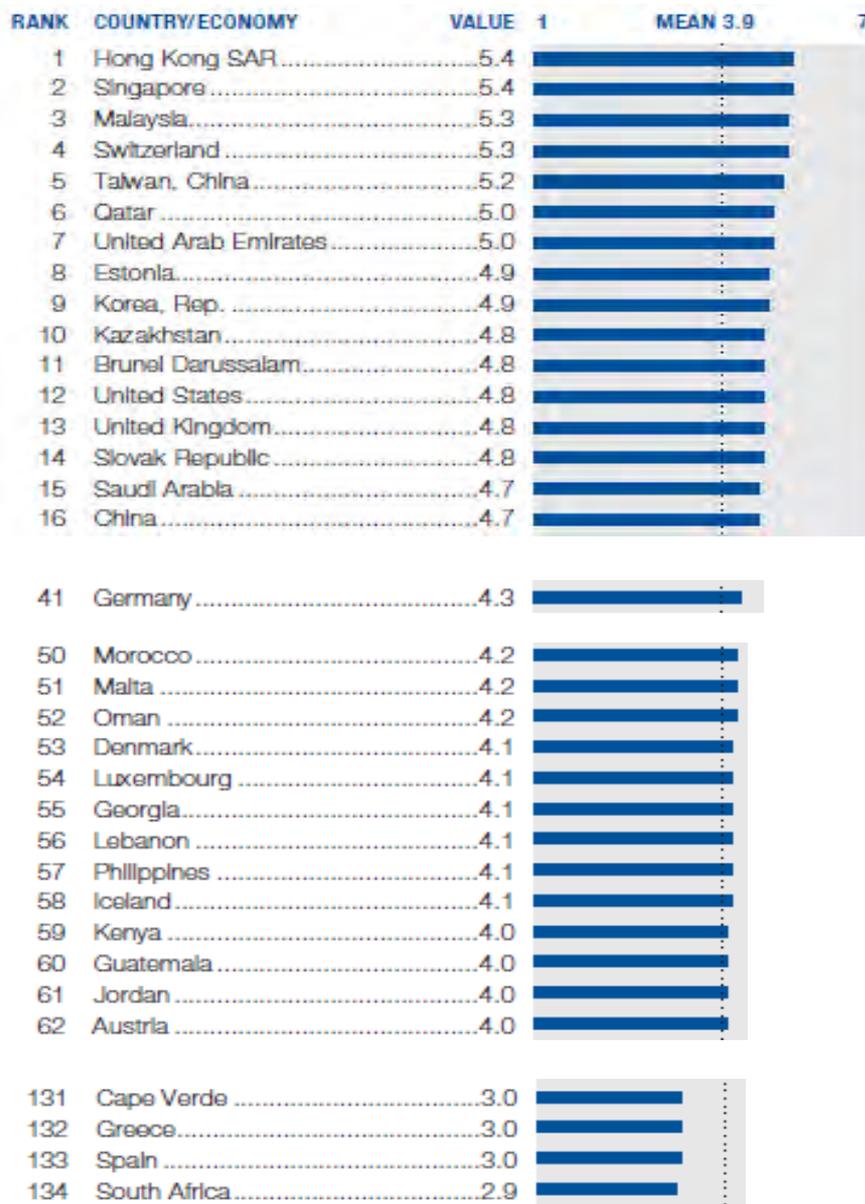
Report 2012-2013



Fuente: Global Competitiveness Report 2012-2013, World Economic Forum



Relación entre salarios y productividad. 2012-2013



Clasificación internacional de eficiencia en el mercado laboral .Total de 144 países

1- Suiza

INDICATOR	VALUE	RANK/144
Cooperation in labor-employer relations	6.1	1
Flexibility of wage determination.....	5.7	18
Hiring and firing practices.....	5.6	3
Redundancy costs, weeks of salary*	10	38
Pay and productivity.....	5.9	4
Reliance on professional management.....	6.0	6
Brain drain	6.9	1
Women in labor force, ratio to men*.....	0.86	42

108 - España

INDICATOR	VALUE	RANK/144
Cooperation in labor-employer relations	3.8	117
Flexibility of wage determination.....	3.8	129
Hiring and firing practices.....	3.0	129
Redundancy costs, weeks of salary*	17	84
Pay and productivity.....	3.0	133
Reliance on professional management.....	4.7	43
Brain drain	3.3	82
Women in labor force, ratio to men*.....	0.82	63

144 - Algeria

INDICATOR	VALUE	RANK/144
Cooperation in labor-employer relations	2.9	143
Flexibility of wage determination.....	4.0	125
Hiring and firing practices.....	3.3	112
Redundancy costs, weeks of salary*	17	81
Pay and productivity.....	2.4	144
Reliance on professional management.....	2.3	144
Brain drain	1.5	144
Women in labor force, ratio to men*.....	0.21	144

Nº de días y procedimientos necesarios para apertura de una ^{fundación} empresa. 2012



País	Procedimientos (número)	Tiempo (días)
Nueva Zelanda	1	1
Australia	2	2
Hong Kong RAE, China	3	3
Bélgica	3	4
Arabia Saudita	3	5
Canadá	1	5
Portugal	5	5
Dinamarca	4	6
Estados Unidos	6	6
Italia	6	6
Grecia	10	10
Taiwan, China	3	10
OCDE	5	12
Marruecos	6	12
Irlanda	4	13
Reino Unido	6	13
Serbia	7	13
Colombia	9	14
Finlandia	3	14
Suecia	3	15
Lituania	6	22
Japón	8	23
Comoras	11	24
Ucrania	9	24
Argelia	14	25
Argentina	14	26
Guyana	8	26
Gambia	8	27
Austria	8	28
España	10	28

Qué hacer....(I)

En el ámbito del sector público

1. **Empresas públicas: número y transparencia. Compromiso de eliminarlas.**
2. **Organismos Públicos**
3. **Compensaciones: plazos de pago AA.PP. prolongados en exceso**
4. **Facilidades para el comercio y empresas de servicios**
5. **No crear más agencias nuevas y suprimir las que sobran**
6. **Servicios Públicos: incrementar la eficiencia**
7. **Paridad de plazos: en trámites y gestiones entre AA.PP. y ciudadanos/empresas**
8. **Reducción de plazo en tramitaciones administrativas**
9. **Número de representatens**
10. **Niveles de Administración: Reducir en todas las AA.PP**
11. **Injerencias ministeriales**

En el ámbito del sector público

12.Reducción del número de Ayuntamientos, CC.AA y Diputaciones

13.Reducción de trabajadores de las AA.PP

14.Supresión de TV`s y radios de las AAPP

15.Fin de asimetrías entre sector público y sector privado

16.Regla de gasto del sector público

17.Reducir los plazos de pago

18.Coherencia de actuaciones estatales

19.Ticket moderador

20.Better regulation

21.Eliminar el carácter tuitivo que rige el ámbito judicial

22.Una única sentencia

23.Seguridad legal duradera y rápida

24.Compromiso de las AA.PP con la industria

En materia fiscal

25. Incidencia real del Impuesto sobre Sociedades como media UE
26. Tasas: no más nuevas y congelación de las que afecten a la actividad
27. Libre amortización para inversión: en bienes de equipo que mejoren la prevención de riesgos laborales, el ahorro energético y/o de agua y que protejan el medio ambiente
28. Recuperación (transitoria) de la deducción por compra de vivienda
29. Reducción de impuestos a construcción y rehabilitación
30. Exención de la tributación de los préstamos entre personas físicas y jurídicas
31. Recursos financieros y monetarios: que están fuera y son propiedad de residentes

En el mercado de trabajo

32. Posibilidad de provisionar las indemnizaciones por despido
33. Incentivo a la recolocación rápida
34. Regulación de huelgas, daños y boicots
35. Incapacidad transitoria

Potenciar la capacidad de crecimiento y mejorar la competitividad

36. Inversión en infraestructuras según criterio coste-beneficio
37. Ley de emprendedores
38. Ayudas financieras a trabajadores autónomos
39. Régimen del profesorado. Dignificar el maestro
40. Nuevas vías de acceso a la formación superior
41. Becas por rendimiento
42. Autonomía y competencia entre centros escolares y universitarios
43. Financiación de la enseñanza. Alumnos y profesores en las empresas
44. Formación
45. Compromiso con defensa de los derechos de propiedad
46. Confianza
47. Alianzas
48. Energía
49. Agua
50. Fondo público de gestión privada para invertir en PYMEs y en emprendedores “Fondo Europeo de Inversiones”



- 1) Daron Acemoglu y James A. Robinson “Why Nations Fail. The origins of power, prosperity, and poverty”. Ed. CROWN Business New York, 2012.
- 2) José B. Terceiro y J.L. Cebrián, “Entorno institucional económico”. Real Academia Española, 2012.
- 3) Tamames, R. “La República. La era de Franco (73)”, Alianza Editorial, 1976.
- 4) Schwartz, P y M-J González. “Una historia del Instituto Nacional de Industria”, Ed. Tecnos, 1978.
- 5) Fariñas J. L. “Organización de los mercados industriales. La dimensión industrial”. En “Lecciones de economía española”, (2ª ed.), J. L. García Delgado (dir.), Ed. Civitas, 1996.
- 6) López Muñoz, A. y J. L. García Delgado- “Crecimiento y crisis del capitalismo español”. Ed. Cuadernos para el Diálogo, 1968.
- 7) Pastor A. “La política industrial en España: Una evaluación global”, en Política industrial, teoría y práctica”, Ed. Economistas Libros, 1992.
- 8) Krueger, A. O. “Los efectos de las estrategias comerciales sobre el crecimiento” Finanzas y Desarrollo, vol. 20, n. 2, junio 1983.
- 9) Krueger, A. O. “La sustitución de importaciones frente a la promoción de exportaciones”, Finanzas y Desarrollo, vol. 22, n. 2, junio 1985.
- 10) Olson, M. “Auge y decadencia de las naciones (1922). Ed. Ariel, 1986.
- 11) Tortellá, R. “El desarrollo de la España Contemporánea. Historia Económica de los siglos XIX y XX.
- 12) Ortega y Gasset, J. “La idea de principio en Leibniz (49), Revista de Occidente, Alianza Editorial 1987.
- 13) Veciana, J. M. “Características del Empresario en España”, Papeles de Economía Española, n. 39/40, 1989.
- 14) Sanchez Asiaín, J. A. “El déficit tecnológico como problema económico y cultural”. En Problemas Económicos españoles en la década de los 90, Ed. Galaxia Gutenberg-Círculo de Lectores, 1995.
- 15) Círculo de Empresarios, “Actitud y comportamiento de las grandes empresas españolas ante la innovación” Círculo de Empresarios, 1988.
- 16) Martín C. “Criterios para la evaluación de la política tecnológica. Una aplicación al caso español, en Política industrial, teoría y práctica”. Ed. Economistas Libros, 1992.
- 17) Coral Polanco, F. y López Morales, J.M. “Las empresas españolas. Características, tendencias y retos”, Colección Estudios, Instituto de Estudios Económicos (IEE). 2011